

НЕГОСУДАРСТВЕННОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ  
ВЫСШЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ  
«САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКИЙ ГУМАНИТАРНЫЙ  
УНИВЕРСИТЕТ ПРОФСОЮЗОВ»

**Кафедра Экономики и управления**

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ  
БАНКОВСКИЕ УСЛУГИ ПРЕДПРИЯТИЯМ**

Основная профессиональная образовательная программа  
высшего образования программы бакалавриата  
по направлению подготовки

**38.03.01 «Экономика»**

Профиль подготовки **«Экономика предприятий и организаций»**

Квалификация:  
**Бакалавр**

Согласовано:  
Руководитель ОПОП по  
направлению **38.03.01 –**  
**«Экономика»**  
Профиль «Экономика предприятий  
и организаций»  
доцент \_\_\_\_\_ **Е.Я.Морозова**

Рассмотрена и утверждена на заседании  
кафедры

«21» апреля 2021 г., протокол № 9

Зав. кафедрой \_\_\_\_\_ **Е.Г.Хольнова**

Рекомендована решением Методического  
совета

«20» мая 2021 г., протокол № 5

Секретарь МС \_\_\_\_\_ **К.В.Газина**

Автор-разработчик:  
профессор \_\_\_\_\_ **Е.Г.Хольнова**

Санкт-Петербург

## СТРУКТУРА

1. Цель и задачи освоения дисциплины
2. Место дисциплины в структуре ОПОП
3. Требования к результатам освоения дисциплины
4. Тематический план изучения дисциплины
5. Содержание разделов и тем дисциплины
6. План практических (семинарских) занятий
7. Образовательные технологии
8. План самостоятельной работы студентов
9. Контроль знаний по дисциплине
10. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины
11. Материально-техническое обеспечение дисциплины

### **Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы студентов**

1. Методические рекомендации по организации самостоятельной работы студентов
2. Методические рекомендации по подготовке к практическим (семинарским) занятиям
3. Методические рекомендации по написанию контрольных работ
4. Методические рекомендации по написанию курсовой работы

### **Оценочные и методические материалы**

1. Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы
2. Описание показателей и критериев оценивания компетенций, шкал оценивания
3. Типовые контрольные задания и методические материалы, процедуры оценивания знаний, умений и навыков

### **Глоссарий**

### **Методические рекомендации для преподавателя по дисциплине**

## 1. Цель и задачи освоения дисциплины:

**Целью** освоения дисциплины «Банковские услуги предприятиям» является формирование у студентов теоретических знаний и практических навыков по технологии и организации предоставления банковских и других финансовых продуктов и услуг коммерческими банками предприятиям всех форм собственности в современной российской экономике.

**Основные задачи** дисциплины:

- приобретение студентами необходимых знаний по функционированию рынка банковских услуг, деятельности коммерческих банков в рыночной экономике России и способам определения надежности банка для клиента;

- выработка студентами умения и практических навыков по банковскому обслуживанию предприятий при открытии им счетов и проведения депозитных операций, оформления кредита и его погашения, получение пластиковых карт и ведения операций по ним, организации расчетно-кассового обслуживания клиентов, доверительного управления имуществом клиента, валютно-обменных операций, проведения экспортно-импортных операций клиентов, операций с драгоценными металлами и др.;

- овладение необходимыми навыками по составлению документов, сопровождающих оформление взаимоотношений предприятий с банками (кредитного договора, договоров расчетно-кассового обслуживания и доверительного управления, платежных документов при проведении безналичных расчетов, паспортов экспортно-импортных сделок и т.д.).

## 2. Место дисциплины в структуре ОПОП

Междисциплинарные связи с обеспечиваемыми (последующими) дисциплинами

| № п/п | Наименование обеспечиваемых (последующих) дисциплин                                 | Разделы дисциплины |   |   |   |   |   |   |   |
|-------|---|--------------------|---|---|---|---|---|---|---|
|       |   | 1                  | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | 8 |
| 1.    | Экономика социально-культурной сферы  | +                  | + | + | + | + | + |   |   |
| 2.    | Логистика   |                    | + | + |   | + | + |   | + |
| 3.    | Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия (организации) | +                  | + | + | + | + | + | + | + |
| 4.    | Деньги. Кредит. Банки   | +                  | + | + | + | + |   |   | + |
| 5.    | Финансы   | +                  | + |   | + | + |   | + |   |

## 3. Требования к результатам освоения дисциплины

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование следующих компетенций с установленными к ним индикаторами:

### Компетенции и индикаторы их достижения

| Наименование категории (группы) универсальных компетенций  | Код и наименование универсальной компетенции выпускника | Код и наименование индикатора достижения компетенции   |
|--|---|--|
| Экономическая культура, в том числе финансовая грамотность | УК-10<br>Способен принимать обоснованные экономические  | УК-10.1 <i>Знать</i> правовые основы функционирования рынка банковского обслуживания клиентов в РФ, порядок открытия счетов и кассовое обслуживание клиентов в банках, организацию безналичных расчетов клиентов через банки, виды депозитов, предлагаемых банками и условия |

|  |   |  |
|--|---|--|
|  | решения в различных областях деятельности | их предоставления клиентам, порядок кредитования клиентов в банках и виды кредитов, факторинговые и лизинговые услуги банков, операции банков с ценными бумагами по поручению клиентов, банковское обслуживание внешнеэкономической деятельности клиентов.                                   |
|  |   | УК-10.2 – <i>Уметь</i> оформлять расчетные документы и выполнять необходимые экономические расчеты, связанные с банковским обслуживанием клиентов: открытие счета и кассовое обслуживание, безналичные расчеты, оформление депозитов, кредитование, фондовые и валютные операции             |
|  |   | УК-10.3 – <i>Владеть</i> методами, необходимыми для анализа различных экономических ситуаций, возникающих в процессе обслуживания предприятий коммерческими банками, новыми методами анализа для самостоятельного определения предприятием экономического эффекта от обслуживания его банком |

Знания, умения и навыки характеризуют этапы формирования компетенций и обеспечивают достижение планируемых результатов освоения образовательной программы.

#### **4. Тематический план изучения дисциплины**

См. приложение

#### **5. Содержание разделов и тем дисциплины**

##### **Тема 1. Основы функционирования рынка банковского обслуживания клиентов в РФ**

Основные понятия рынка банковских услуг. Классификация банковских операций и сделок. Основные подразделения коммерческого банка, обслуживающие клиентов. Критерии выбора банка для обслуживания. Рейтинги, присваиваемые банкам международными и российскими рейтинговыми агентствами. Проблемы и перспективы развития рынка банковских услуг в России.

##### **Тема 2. Порядок открытия счетов и кассовое обслуживание клиентов в банках.**

Виды счетов, открываемых банками для юридических лиц. Порядок открытия счетов и пакет документов необходимый для открытия счета в банке. Условия и порядок ведения операций по счетам клиентов. Структура договора на расчетно-кассовое обслуживание клиента в банке и особенности его для разных видов клиентов. Содержание и порядок получения выписки по счету клиентом, процедура выявления несоответствия по выписке. Порядок переоформления и закрытия счетов клиентов в банке. Классификация кассовых операций банков для клиентов. Прием и выдача наличных денег и оформление кассовых документов. Объявление на взнос наличными и денежный чек, применение, правила заполнения. Контроль банка за соблюдением кассовой дисциплины на предприятии.

##### **Тема 3. Организация безналичных расчетов клиентов через банки**

Классификация видов безналичных расчетов, которые могут проводить клиенты через банк. Порядок оформления платежного поручения и предоставления его в банк. Порядок открытия аккредитива клиентом и особенности каждого его вида. Порядок оформления платежного требования клиентом и условия осуществления акцепта плательщиком. Виды чеков, порядок оформления чековой книжки в банке и организация расчетов их. Порядок выдачи векселей банками для проведения клиентами безналичных расчетов. Классификация пластиковых карт, эмитируемых банком и порядок осуществления расчетов на их основе.

#### **Тема 4. Виды депозитов, предлагаемых банками и условия их предоставления клиентам**

Классификация депозитов и порядок их открытия юридическими лицами в банке. Порядок оформления депозитных сертификатов клиентами в банке. Дополнительные услуги, предлагаемые банками при открытии клиентом депозита.

#### **Тема 5. Порядок кредитования клиентов в банках и виды кредитов**

Классификация кредитов, предоставляемых коммерческими банками. Стандартный пакет документов для получения коммерческого кредита. Специфика получения ипотечного кредита в банке. Особенности автокредитования в банке. Взаимосвязь целей и способов кредитования клиентов в банке. Стандартный пакет документов для кредитования юридических лиц. Способы кредитования клиентов в банке. Особенности овердрафтного кредитования. Кредитная линия: виды и порядок предоставления клиенту банком. Кредитный договор банка с заемщиком, его основные разделы и порядок заключения. Формы обеспечения возвратности банковских ссуд: залог, гарантия, поручительство и др.

#### **Тема 6. Факторинговые и лизинговые услуги банков**

Виды факторинга и особенности его предоставления банком. Договор о факторинге: разделы, порядок составления, определение платы за обслуживание. Виды лизинговых сделок банков. Разделы лизингового договора и порядок проведения лизинговых операций. Основные составляющие лизингового платежа. Условия и порядок закрытия сделки.

#### **Тема 7. Операции банков с ценными бумагами по поручению клиентов**

Классификация операций банков с ценными бумагами клиентов. Депозитарные операции, порядок составления договора о счете «Депозит» и его разделы. Доверительные операции, выполняемые коммерческими банками для своих клиентов, виды и порядок заключения договора. Брокерское обслуживание клиентов: виды и порядок заключения договора. Порядок предоставления банковской гарантии. Консультационное и информационное обслуживание клиентов (консультации по экономическим, финансовым, правовым и другим вопросам), сдача в аренду помещений и оборудования (сейфов и т.п.) и др.

#### **Тема 8. Банковское обслуживание внешнеэкономической деятельности клиентов.**

Классификация валютных операций, предоставляемых банком клиентам. Виды валютных счетов, порядок их открытия, ведения и закрытия. Порядок проведения операций с наличной валютой и платежными документами в иностранной валюте через кассу банка. Организация экспортно-импортных операций клиентов: банковские переводы, документарный аккредитив и документарное инкассо. Порядок составления паспортов экспортно-импортной сделки для клиентов и их обслуживание банком. Кредитование внешнеэкономической деятельности клиента; виды кредитов, порядок их оформления и погашения.

### **6. План практических (семинарских) занятий**

| <b>№ п/п</b> | <b>Наименование темы дисциплины</b>       | <b>Наименование и содержание практических (семинарских) занятий, литература для подготовки к занятиям</b>           | <b>Формируемые компетенции</b> | <b>Формы контроля усвоения знаний</b>      |
|--------------|---|---|--------------------------------|--|
| 1.           | Основы функционирования рынка банковского | Тема: <b>Основы функционирования рынка банковского обслуживания клиентов в РФ</b><br>1. Современное состояние рынка | УК-10                          | Дискуссия, подготовка докладов, сообщений, |

|    |   |  |       |  |
|----|---|--|-------|--|
|    | обслуживания клиентов в РФ  | банковского обслуживания клиентов<br>2. Нормативно-правовая база, регулирующая банковскую деятельность в РФ;<br>3. Критерии выбора банка для обслуживания предприятий<br>Литература: 1,2,3,5,6,7,10,12   |       | эссе   |
| 2. | Порядок открытия счетов и кассовое обслуживание клиентов в банках         | Тема: <b>Порядок открытия счетов и кассовое обслуживание клиентов в банках</b><br>1. Виды счетов, открываемых клиентам в банке<br>2. Порядок открытия, ведения и закрытия счета<br>3. Структура договора расчетно-кассового обслуживания клиента в банке<br>Литература: 1,2,3,4,8,11,12  | УК-10 | Письменный опрос, подготовка эссе, презентаций |
| 3. | Организация безналичных расчетов клиентов через банки                     | Тема: <b>Организация безналичных расчетов клиентов через банки</b><br>1. Формы безналичных расчетов в РФ<br>2. Порядок заполнения расчетных документов, сопровождающих безналичные расчеты клиентов<br>3. Способы дистанционного обслуживания клиентов в банке (интернет-банкинг, банк-клиент и т.д.)<br>Литература: 1,2,3,4,11,12   | УК-10 | Устный опрос, тест                             |
| 4. | Виды депозитов, предлагаемых банками и условия их предоставления клиентам | Тема: <b>Виды депозитов, предлагаемых банками и условия их предоставления клиентам</b><br>1. Виды срочных депозитов, предлагаемых банками<br>2. Условия получения сертификатов в банке предприятиями<br>3. Финансовые методы расчета доходности вложений средств предприятием на депозиты<br>4. Содержание и порядок оформления договора о срочном депозите и сертификате банка<br>Литература: 1,2,3,4,11,12 | УК-10 | Устный опрос, решение задач, презентация       |
| 5. | Порядок кредитования клиентов в банках и виды кредитов                    | Тема: <b>Порядок кредитования клиентов в банках и виды кредитов</b><br>1. Виды кредитных операций, предлагаемых предприятию банками<br>2. Критерии выбора наиболее эффективного вида кредита в зависимости от целей предприятия<br>3. Пакет документов, предоставляемый заемщиком в банк   | УК-10 | Деловая игра, эссе, решение задач, презентация |

|    |  |   |       |   |
|----|--|---|-------|---|
|    |  | 4. Основные виды обеспечения по кредиту и порядок их оформления<br>Литература: 1,2,3,4,11,12  |       |   |
| 6. | Факторинговые и лизинговые услуги банков                           | Тема: <b>Факторинговые и лизинговые услуги банков</b><br>1. Виды лизинга и критерии выбора наиболее оптимального его вида для предприятия<br>2. Порядок оформления лизинговой сделки в банке и основные ее этапы<br>3. Структура лизинговых платежей и порядок их расчета<br>4. Виды факторинга и критерии выбора наиболее оптимального его вида для предприятия<br>5. Порядок оформления факторинговой сделки в банке и основные ее этапы<br>6. Структура факторинговых платежей и порядок их расчета<br>Литература: 1,2,3,4,11,12 | УК-10 | Тест, презентация, кейс-задача          |
| 7. | Операции банков с ценными бумагами по поручению клиентов           | Тема: <b>Операции банков с ценными бумагами по поручению клиентов</b><br>1. Классификация основных операции банков на фондовом рынке для клиентов<br>2. Порядок проведения банками брокерских, депозитарных операций и доверительное управление ценными бумагами по поручению клиентов<br>3. Структура и порядок оформления договора банка и предприятия по этим операциям<br>Литература: 1,2,3,4,12  | УК-10 | Тест, решение задач, дискуссия          |
| 8. | Банковское обслуживание внешнеэкономической деятельности клиентов. | Тема: <b>Банковское обслуживание внешнеэкономической деятельности клиентов.</b><br>1. Классификация основных видов валютных операций, предлагаемых банками клиентам<br>2. Структура и порядок оформления паспорта экспортно-импортной сделки<br>3. Порядок оформления условных обязательств предприятиями по кредитам, предоставляемым банками по импортным сделкам.<br>Литература: 1,2,3,4   | УК-10 | Кейс-задача, тест, итоговая презентация |

### 7. Образовательные технологии

При проведении учебных занятий по дисциплине для успешного освоения применяются различные образовательные технологии, которые обеспечивают развитие

навыков командной работы, межличностной коммуникации, принятия решений, лидерских качеств.

| Методы / Формы   | Лекции (Л) | Практические занятия (П) |
|--|------------|--------------------------|
| Диалоги – дискуссионное обсуждение проблем   | +          | +                        |
| Деловые игры   |            | +                        |
| Работа в команде   |            | +                        |
| Case-study   | +          | +                        |
| Самостоятельное выполнение практических заданий и презентаций  |            | +                        |
| Приглашение специалиста  | +          |                          |
| Исследовательский метод  |            | +                        |
| Поисковый метод (поиск материалов для подготовки сообщений, написания эссе, сбор материалов для выполнения самостоятельных практических заданий) | +          | +                        |

### 8. План самостоятельной работы студентов

| № п/п | Содержание самостоятельной работы студентов              | Формируемые компетенции | Форма отчетности студента                       |
|-------|--|-------------------------|---|
| 1     | Изучение литературы и нормативно правовых актов по теме. | УК-10                   | Дискуссия, подготовка докладов, сообщений, эссе |
| 2     | Подготовка к семинарскому занятию                        | УК-10                   | Письменный опрос, подготовка эссе, презентаций  |
| 3     | Работа над лекционным материалом                         | УК-10                   | Устный опрос, тест                              |
| 4     | Подготовка к защите реферата                             | УК-10                   | Устный опрос, решение задач, презентация        |
| 5     | Подготовка к контрольной работе                          | УК-10                   | Деловая игра, эссе, решение задач, презентация  |
| 6     | Самотестирование   | УК-10                   | Тест, решение задач, дискуссия                  |
| 7     | Подготовка к итоговой презентации                        | УК-10                   | Кейс-задача, тест, итоговая презентация         |

### 9. Контроль знаний по дисциплине

По дисциплине предусмотрено: текущий контроль и промежуточная аттестация.

*Текущий контроль* успеваемости студента – одна из составляющих оценки качества усвоения образовательных программ. Текущий контроль проводится в течение семестра (практические, опросы и т.п.).

*Промежуточная аттестация* проводится по окончании изучения дисциплины в виде *зачета*. Вопросы к промежуточной аттестации сформулированы в **Оценочных и методических материалах**.

### 10. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины:

#### а) Основная литература



1. Банк и банковские операции: учебник / Н.Е. Бровкина, С.Б. Варламова, А.В. Гаврилин [и др.]; под ред. О.И. Лаврушина. — Москва: КноРус, 2020. — 268 с. — Режим доступа:<https://book.ru/book/936826> (дата обращения: 06.02.2022).
2. Банковское дело: учебник / Н.Е. Бровкина, Н.И. Валенцева, С.Б. Варламова [и др.]; под ред. О.И. Лаврушина. — Москва: КноРус, 2021. — 630 с. — Режим доступа:<https://book.ru/book/939863> (дата обращения: 06.02.2022).
3. Макроэкономический анализ банковской сферы.: учебник / Н.И. Морозко, Г.А. Аболихина, М.А. Абрамова [и др.]; под ред. О.Н. Афанасьевой, С.Е. Дубовой. — Москва: КноРус, 2019. — 359 с. — Режим доступа:<https://book.ru/book/931150> (дата обращения: 06.02.2022).

**б) Дополнительная литература**

1. Современные банковские продукты и услуги: учебник / Н.Е. Бровкина, И.И. Васильев, В.Е. Косарев [и др.]; под ред. О.И. Лаврушина. — Москва: КноРус, 2021. — 301 с. — Режим доступа:<https://book.ru/book/936580> (дата обращения: 06.02.2022).
2. Бураков, Д.В. Тенденции развития банковской системы России: монография / Бураков Д.В., Басс А.Б., Удалищев Д.П. — Москва: Русайнс, 2017. — 214 с. — Режим доступа: <https://book.ru/book/921354> (дата обращения: 06.02.2022).
3. Гугнюк, И.Г. Доступность банковских услуг как финансово-правовой принцип банковской деятельности: монография / И.Г. Гугнюк. — Москва: Русайнс, 2017. — 140 с. — Режим доступа: <https://book.ru/book/922333> (дата обращения: 06.02.2022).
4. Юденков, Ю.Н. Интернет-технологии в банковском бизнесе: перспективы и риски: учебно-практическое пособие / Ю.Н. Юденков, Н.А. Тысячникова, И.В. Сандалов, С.Л. Ермаков. — Москва: КноРус, 2021. — 318 с. — Режим доступа:<https://book.ru/book/941532> (дата обращения: 06.02.2022).

**в) Электронные ресурсы открытого доступа**

1. Вопросы экономики: теоретический и научно-практический журнал. – Архив номеров. - ISSN 0042-8736. – Режим доступа: <http://www.vopreco.ru>
2. Проблемы современной экономики: международный научно-аналитический журнал. - ISSN 1818-3409. – Режим доступа: <http://www.m-economy.ru>
3. Российский Экономический интернет Журнал: <http://www.e-rej.ru/>
4. Издательский дом «Коммерсантъ»: <http://www.kommersant.ru/>
5. Аналитический деловой еженедельник: <http://www.smoney.ru/> - SmartMoney

**г) Лицензионное программное обеспечение**

1. Семейство программ Microsoft Office Standart Russian ( Включает набор продуктов: Word, Excel, PowerPoint, Publisher, Outlook);
2. Mirapolis Virtual Room;
3. Консультант Плюс

Обеспечено доступом к сети «Интернет» и электронной информационно-образовательной среде СПбГУП.

**д) Современные профессиональные базы данных и информационные справочные системы**

1. Официальный сайт СПбГУП: <http://www.gup.ru/>
2. Электронно-библиотечная система СПбГУП <http://library.gup.ru>
3. Системы поддержки самостоятельной работы СПбГУП: <http://edu.gup.ru/>
4. Справочная правовая система «КонсультантПлюс» (версия ПРОФ), установленная в Университете
5. Российское образование <http://www.edu.ru/>
6. Единое окно доступа к образовательным ресурсам <http://window.edu.ru/>
7. Электронно-библиотечная система «Юрайт» - [www.urait.ru](http://www.urait.ru)
8. Электронно-библиотечная система «Лань» - [www.e.lanbook.com](http://www.e.lanbook.com)

9. Электронно-библиотечная система «Айбукс» - [www.ibooks.ru](http://www.ibooks.ru)
10. Электронно-библиотечная система «BOOK» - [www.book.ru](http://www.book.ru)
11. Электронно-библиотечная система «IPRBooks» - [www.iprbooks.ru](http://www.iprbooks.ru)

### **11. Материально-техническое обеспечение дисциплины**

Аудиторный фонд с демонстрационным оборудованием и техническими средствами обучения (компьютер преподавателя, камера, проектор, наушники с гарнитурой, микрофон, экран), учебно-наглядные пособия и методические ресурсы кафедры, фонды Научной библиотеки.

Изучение дисциплины инвалидами и обучающимися с ограниченными возможностями здоровья осуществляется с учетом особенностей психофизического развития, индивидуальных возможностей и состояния здоровья обучающихся.

## **УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ СТУДЕНТОВ**

### **1. Методические рекомендации по организации самостоятельной работы студентов**

Самостоятельная работа в высшем учебном заведении является важной организационной формой индивидуального изучения студентами программного материала. Эти слова особенно актуальны в наше время, когда в педагогике высококвалифицированных специалистов широко используется дистанционное обучение, предполагающее значительную самостоятельную работу студента на основе рекомендаций преподавателя.

### **2. Методические рекомендации по подготовке к семинарским и практическим занятиям**

*Практические занятия* — призваны развивать самостоятельность мышления, умение делать выводы, связывать теоретические положения с практикой, формировать профессиональное сознание. На занятиях вырабатываются необходимые навыки и умения публично выступать, логика доказывания, культура профессиональной речи. В выступлении на семинарском занятии должны содержаться следующие элементы:

- четкое формулирование соответствующего теоретического положения в виде развернутого определения;
- приведение и раскрытие основных черт, признаков, значения и роли изучаемого явления или доказательства определенного теоретического положения;
- подкрепление теоретических положений конкретными фактами.

Для качественного и эффективного изучения дисциплины необходимо овладение навыками работы с книгой, воспитание в себе стремления и привычки получать новые знания из научной и иной специальной литературы. Без этих качеств не может быть настоящего специалиста ни в одной области деятельности.

Работа с научной литературой, в конечном счете, должна привести к выработке у студента умения самостоятельно размышлять о предмете и объекте изучения, которое должно проявляться:

- в ясном и отчетливом понимании основных понятий и суждений, содержащихся в публикации, разработке доказательств, подтверждающих истинность тех или иных положений;
- в понимании студентами обоснованности и целесообразности, приводимых в книге и статье примеров, поясняющих доказательства и выводы автора. При этом будет уместно, если студент самостоятельно приведет дополнительные примеры к этим выводам;

- в отделении основных положений от дополнительных, второстепенных сведений;
- в способности студента критически разобраться в содержании публикации, определить свое отношение к ней в целом, дать ей общую оценку, характеристику.

### **Содержание практических (семинарских) занятий**

#### **Тема 1. Основы функционирования рынка банковского обслуживания клиентов в РФ**

**Задание для самостоятельной работы:** ознакомиться с УМК по данной дисциплине, прочитать соответствующие разделы рекомендуемой литературы, знать специальную терминологию по теме, подготовиться к опросу и дискуссии

**Цель самостоятельной работы:** изучить основы функционирования рынка банковского обслуживания в РФ, спектр банковских операций и услуг для предприятий.

**Вопросы для самостоятельного изучения:**

1. Классификация банковских продуктов и услуг для предприятий
2. Критерии конкурентоспособности российских банков на рынке обслуживания предприятия
3. Анализ факторов, определяющих выбор банка предприятием

Самостоятельное задание: эссе

#### **Тема 2. Порядок открытия счетов и кассовое обслуживание клиентов в банках**

**Задание для самостоятельной работы:** прочитать соответствующие разделы рекомендуемой литературы, знать специальную терминологию по теме, подготовиться к опросу и выполнению тестового задания.

**Цель самостоятельной работы:** изучить порядок открытия различных счетов в банке и кассовое обслуживание предприятий.

**Вопросы для самостоятельного изучения:**

1. Необходимый пакет документов для открытия счета предприятию в банке
2. Механизм взаимодействия банка и клиента при проведении кассовых операций
3. Классификация депозитных операций банков для предприятий

#### **Тема 3. Организация безналичных расчетов клиентов через банки**

**Задание для самостоятельной работы:** прочитать соответствующие разделы рекомендуемой литературы, знать специальную терминологию по теме, подготовиться к опросу и выполнению тестового задания.

**Цель самостоятельной работы:** изучить основные формы безналичных расчетов в РФ и порядок их осуществления в банке.

**Вопросы для самостоятельного изучения:**

1. Анализ нормативной базы, регулирующей безналичные расчеты в РФ.
2. Необходимый пакет документов для предприятия при проведении аккредитивной формы расчетов в банке.
3. Виды пластиковых карт с которыми может работать предприятие и порядок проведения расчетов с ними.

#### **Тема 4. Виды депозитов, предлагаемых банками, и условия их предоставления клиентам**

**Задание для самостоятельной работы:** прочитать соответствующие разделы рекомендуемой литературы, знать специальную терминологию по теме, подготовиться к опросу и решению ситуационных задач.

**Цель самостоятельной работы:** изучить порядок открытия различных видов депозитов предприятиями в банке и условия их закрытия.

**Вопросы для самостоятельного изучения:**

1. Проанализировать спектр депозитных услуг на рынке банковского обслуживания предприятий.
2. Необходимые документы и порядок открытия срочных депозитов предприятиями в

банке.

3. Порядок начисления процентов банком по срочным депозитам предприятий.

4. Виды банковских сертификатов и порядок работы с ними предприятиями

#### **Тема 5. Порядок кредитования клиентов в банках и виды кредитов**

**Задание для самостоятельной работы:** прочитать соответствующие разделы рекомендуемой литературы, знать специальную терминологию по теме, подготовиться к опросу и написанию эссе и решению задач.

**Цель самостоятельной работы:** изучить виды кредитов и порядок взаимодействия предприятий с банком в процессе их обслуживания.

**Вопросы для самостоятельного изучения:**

1. Особенности кредитования малого бизнеса в РФ
2. Классификация кредитных операций банков для предприятий
3. Методика CAMEL как способ минимизации кредитного риска заемщика

Самостоятельное задание: эссе

#### **Тема 6. Факторинговые и лизинговые услуги банков**

**Задание для самостоятельной работы:** прочитать соответствующие разделы рекомендуемой литературы, знать специальную терминологию по теме, подготовиться к опросу, подготовить доклад(сообщение)

**Цель самостоятельной работы:** изучить порядок предоставления факторинговых и лизинговых услуг предприятиям банками.

**Вопросы для самостоятельного изучения:**

1. Сравнительный анализ эффективности использования лизинга и кредита для приобретения оборудования предприятием
2. Практика использования факторинга предприятием для минимизации своей дебиторской задолженности
3. Механизм лизинговой сделки предприятия с участием банка

#### **Тема 7. Операции банков с ценными бумагами по поручению клиентов**

**Задание для самостоятельной работы:** прочитать соответствующие разделы рекомендуемой литературы, знать специальную терминологию по теме, подготовиться к опросу и решению задач.

**Цель самостоятельной работы:** изучить порядок обслуживания банками предприятий на фондовом рынке РФ.

**Вопросы для самостоятельного изучения:**

1. Посреднические операции банков с ценными бумагами клиента на финансовом рынке
2. Взаимодействие банка как доверительного управляющего с предприятием
3. Взаимодействие банка и предприятия при депозитарном обслуживании

#### **Тема 8. Банковское обслуживание внешнеэкономической деятельности клиентов.**

**Задание для самостоятельной работы:** прочитать соответствующие разделы рекомендуемой литературы, знать специальную терминологию по теме, подготовиться к опросу, подготовить итоговые презентации

**Цель самостоятельной работы:** изучить порядок работы банка с предприятиями в процессе обслуживания их внешнеэкономической деятельности.

**Вопросы для самостоятельного изучения:**

1. Необходимый пакет документов для проведения экспортно-импортных операций предприятия через банк
2. Порядок составления паспортов экспортной и импортной сделки предприятием
3. Сравнительная характеристика гарантии и поручительства, как видов обеспечения предприятий по банковскому кредиту

### **3. Методические рекомендации по написанию контрольных работ**

Выполнение контрольной работы является промежуточной формой отчетности по изучаемой дисциплине и преследует цель лишь оценить способность студента к самостоятельному поиску источников, формированию содержания и его письменного изложения по указанной проблеме. Это важная составляющая изучения дисциплины, а также эффективная форма контроля знаний. При заочном обучении она выступает как обязательная, основная форма самостоятельной работы. В контрольной работе (в соответствии с учебным планом) студент обязан самостоятельно глубоко разобраться в изучаемых проблемах, усвоить суть темы, уяснить ее содержание и только затем письменно представить свою отчетную работу.

Выполнение контрольной работы является одним из условий допуска студента к сдаче экзамена. Работа должна соответствовать установленным требованиям, то есть в ней должны быть раскрыты все проблемы, определенные темой. Для этого студент обязан самостоятельно проанализировать первоисточники и дать исчерпывающие ответы на вопросы темы. Контрольная работа — серьезное учебное задание, и чтобы написать ее как следует, необходимо использовать те первоисточники и учебные пособия, которые позволяют полнее разобраться в проблеме.

При написании контрольной работы следует обращать особое внимание на грамотное использование терминологии. При употреблении впервые тех или иных терминов и понятий следует давать их определения либо в самом тексте, либо в сносках.

Приступая к контрольной работе, требуется сначала ознакомиться с имеющейся литературой по теме, изучить первоисточники и составить план. Здесь, в отличие от курсовой работы, план предполагает рассмотрение одной, причем довольно широкой, проблемы, и он может состоять из двух-трех вопросов. Минимальное количество первоисточников, привлекаемых для написания курсовой работы — пять наименований.

Студенту следует письменно (предельно кратко) очертить те вопросы (полностью или частично), которые поставлены автором в монографическом исследовании; при изложении их следует указывать страницы источника.

#### **Задания для написания контрольных работ (для заочной формы обучения)**

1. Основные принципы работы коммерческих банков с корпоративными клиентами.
2. Критерии выбора вида банковского кредита предприятием
3. Сравнительный анализ рынка банковских услуг предприятиям в регионе (городе).
4. Проблемы конкуренции российских и иностранных банков на рынке банковских услуг предприятиям.
5. Анализ процентной политики коммерческих банков Северо-Западного региона и факторов, ее определяющих.
6. Критерии кредитоспособности заемщика-юридического лица и методы ее оценки в банковской практике.
7. Тенденции развития рынка банковского кредитования предприятий в регионе (городе) на современном этапе.
8. Кредитный договор как основа взаимоотношений банка с заемщиками.
9. Оптимизация условий выдачи и погашения ссуд. Определение сроков и источников возврата кредитов.
10. Формы обеспечения возвратности кредита.
11. Залог, его виды. Кредитование под залог имущества предприятия.
12. Сравнительный анализ подходов к оценке кредитоспособности заемщика в российской и зарубежной банковской практике.
13. Предварительный и последующий контроль банка за финансовым состоянием заемщиков-юридических лиц.
14. Особенности кредитования малого бизнеса в банках.

15. Новые формы кредитно-расчетного обслуживания предприятий банком.
16. Организация безналичных расчетов предприятий в коммерческих банках в современных условиях.
17. Банковские операции с векселями предприятий.
18. Принципы формирования и доверительного управления банком фондового портфеля предприятия.
19. Посреднические операции банков, по поручению клиентов на рынке ценных бумаг.
20. Порядок проведения и условия лизинговых операций, предоставляемых коммерческими банками предприятиям.
21. Доверительное управление финансовыми активами клиента.
22. Коммерческий банк как орган валютного контроля за внешнеэкономической деятельностью предприятия.
23. Проблемы активизации банковского кредитования реального сектора экономики.
24. Роль банковского кредита в преодолении кризисных явлений и развитии предприятия на рынке.
25. Проблемы долгосрочного банковского кредитования инвестиционных проектов.
26. Условия и порядок проектного финансирования предприятий банками.
27. Критерии выбора коммерческого банка для обслуживания предприятием.
28. Особенности банковского обслуживания vip-клиентов банками.

**Принципы выбора темы работы** – тема выбирается самостоятельно и должна заинтересовать студента в ее углубленном изучении и раскрытии материала на современных источниках. Приветствуется, если тема контрольной работы напрямую или косвенно пересекается с темой выпускной квалификационной работы студента. Необходимо учитывать, что повторений одинаковых тем в одной группе быть не должно.

#### **4. Методические рекомендации по написанию курсовой работы**

Курсовая работа учебным планом не предусмотрена.

## ОЦЕНОЧНЫЕ И МЕТОДИЧЕСКИЕ МАТЕРИАЛЫ

**Оценочные и методические материалы** включают в себя:

- перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы;
- показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания;
- типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы;
- методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций.

### 1. Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы

| № п/п | Контролируемые темы дисциплины   | Код формируемой компетенции | Код и наименование индикатора достижения  | Наименование оценочного средства                |
|-------|--|-----------------------------|---|---|
| 1     | Основы функционирования рынка банковского обслуживания клиентов в РФ       | УК-10                       | УК-10.1. <i>Знает</i> правовые основы функционирования рынка банковского обслуживания клиентов в РФ   | Дискуссия, подготовка докладов, сообщений, эссе |
| 2     | Порядок открытия счетов и кассовое обслуживание клиентов в банках          | УК-10                       | УК-10.1. <i>Знает</i> правовые основы функционирования рынка банковского обслуживания клиентов в РФ, порядок открытия счетов и кассовое обслуживание клиентов в банках<br>УК-10.2. <i>Умеет</i> оформлять расчетные документы и выполнять необходимые экономические расчеты, связанные с банковским обслуживанием клиентов: открытие счета и кассовое обслуживание  | Письменный опрос, подготовка эссе, презентаций  |
| 3     | Организация безналичных расчетов клиентов через банки                      | УК-10                       | УК-10.1. <i>Знает</i> правовые основы функционирования рынка банковского обслуживания клиентов в РФ, порядок открытия счетов и кассовое обслуживание клиентов в банках, организацию безналичных расчетов клиентов через банки<br>УК-10.2. <i>Умеет</i> оформлять расчетные документы и выполнять необходимые экономические расчеты, связанные с банковским обслуживанием клиентов: открытие счета и кассовое обслуживание, ведение безналичных расчетов | Устный опрос, тест                              |
| 4     | Виды депозитов, предлагаемых банками, и условия их предоставления клиентам | УК-10                       | УК-10.1. <i>Знает</i> правовые основы функционирования рынка банковского обслуживания клиентов в РФ, порядок открытия счетов и кассовое обслуживание клиентов в банках, организацию безналичных расчетов клиентов через банки, виды депозитов, предлагаемых банками и условия их предоставления клиентам  | Устный опрос, решение задач, презентация        |

|   |  |       |  |  |
|---|--|-------|--|--|
|   |  |       | <p>УК-10.2 <i>Умеет</i> оформлять расчетные документы и выполнять необходимые экономические расчеты, связанные с банковским обслуживанием клиентов: открытие счета и кассовое обслуживание, ведение безналичных расчетов, оформление депозитов</p> <p>УК-10. 3 - <i>Владеет</i> методами, необходимыми для анализа различных экономических ситуаций, возникающих в процессе обслуживания предприятий коммерческими банками</p>   |  |
| 5 | Порядок кредитования клиентов в банках и виды кредитов | УК-10 | <p>УК-10.1. <i>Знает</i> правовые основы функционирования рынка банковского обслуживания клиентов в РФ, порядок открытия счетов и кассовое обслуживание клиентов в банках, организацию безналичных расчетов клиентов через банки, виды депозитов, предлагаемых банками и условия их предоставления клиентам, порядок кредитования клиентов в банках и виды кредитов</p> <p>УК-10.2 <i>Умеет</i> оформлять расчетные документы и выполнять необходимые экономические расчеты, связанные с банковским обслуживанием клиентов: открытие счета и кассовое обслуживание, ведение безналичных расчетов, оформление депозитов, кредитование</p> <p>УК-10. 3 - <i>Владеет</i> методами, необходимыми для анализа различных экономических ситуаций, возникающих в процессе обслуживания предприятий коммерческими банками</p>   | Деловая игра, эссе, решение задач, презентация |
| 6 | Факторинговые и лизинговые услуги банков               |       | <p>УК-10.1. <i>Знает</i> правовые основы функционирования рынка банковского обслуживания клиентов в РФ, порядок открытия счетов и кассовое обслуживание клиентов в банках, организацию безналичных расчетов клиентов через банки, виды депозитов, предлагаемых банками и условия их предоставления клиентам, порядок кредитования клиентов в банках и виды кредитов, факторинговые и лизинговые услуги банков</p> <p>УК-10.2 <i>Умеет</i> оформлять расчетные документы и выполнять необходимые экономические расчеты, связанные с банковским обслуживанием клиентов: открытие счета и кассовое обслуживание, ведение безналичных расчетов, оформление депозитов, кредитование, фондовые и валютные операции</p> <p>УК-10. 3 - <i>Владеет</i> методами, необходимыми для анализа различных экономических ситуаций, возникающих в процессе обслуживания предприятий коммерческими банками</p> | Тест, презентация, кейс-задача                 |



|   |   |  |  |   |
|---|---|--|--|---|
| 7   | Операции банков с ценными бумагами по поручению клиентов          |  | <p>УК-10.1. <i>Знает</i> правовые основы функционирования рынка банковского обслуживания клиентов в РФ, порядок открытия счетов и кассовое обслуживание клиентов в банках, организацию безналичных расчетов клиентов через банки, виды депозитов, предлагаемых банками и условия их предоставления клиентам, порядок кредитования клиентов в банках и виды кредитов, факторинговые и лизинговые услуги банков, операции банков с ценными бумагами по поручению клиентов</p> <p>УК-10.2 <i>Умеет</i> оформлять расчетные документы и выполнять необходимые экономические расчеты, связанные с банковским обслуживанием клиентов: открытие счета и кассовое обслуживание, ведение безналичных расчетов, оформление депозитов, кредитование, фондовые и валютные операции</p> <p>УК-10.3 - <i>Владеет</i> методами, необходимыми для анализа различных экономических ситуаций, возникающих в процессе обслуживания предприятий коммерческими банками</p>  | Тест, решение задач, дискуссия          |
| 8   | Банковское обслуживание внешнеэкономической деятельности клиентов |  | <p>УК-10.1. <i>Знает</i> правовые основы функционирования рынка банковского обслуживания клиентов в РФ, порядок открытия счетов и кассовое обслуживание клиентов в банках, организацию безналичных расчетов клиентов через банки, виды депозитов, предлагаемых банками и условия их предоставления клиентам, порядок кредитования клиентов в банках и виды кредитов, факторинговые и лизинговые услуги банков, операции банков с ценными бумагами по поручению клиентов, банковское обслуживание внешнеэкономической деятельности клиентов.</p> <p>УК-10.2 <i>Умеет</i> оформлять расчетные документы и выполнять необходимые экономические расчеты, связанные с банковским обслуживанием клиентов: открытие счета и кассовое обслуживание, ведение безналичных расчетов, оформление депозитов, кредитование, фондовые и валютные операции</p> <p>УК-10.3 - <i>Владеет</i> методами, необходимыми для анализа различных экономических ситуаций, возникающих в процессе обслуживания предприятий коммерческими банками, новыми методами анализа для самостоятельного определения предприятием экономического эффекта от обслуживания его банком</p> | Кейс-задача, тест, итоговая презентация |
| <b>Результат достижения планируемых результатов изучения дисциплины</b> |   |  |  | <b>Зачет</b>                            |

## 2. Описание показателей и критериев оценивания компетенций, шкал оценивания

### Критерии оценивания (текущий контроль)

1. Оценка «отлично» выставляется студенту, если студент имеет глубокие знания учебного материала по теме практического задания, в логической последовательности излагает материал; смог ответить на все уточняющие и дополнительные вопросы;
2. Оценка «хорошо» выставляется, если студент показал знание учебного материала, смог ответить почти полностью на все заданные дополнительные и уточняющие вопросы;
3. Оценка «удовлетворительно» выставляется, если студент в целом освоил материал; однако, ответил не на все уточняющие и дополнительные вопросы;
4. Оценка «неудовлетворительно» выставляется студенту, если он имеет существенные пробелы в знаниях основного учебного материала по теме практического задания, который полностью не раскрыл содержание вопросов, не смог ответить на уточняющие и дополнительные вопросы.

### Критерии оценивания (зачет)

Знания, умения, навыки и компетенции студенту по данной дисциплине оцениваются следующими оценками: «зачтено», «не зачтено».

**«зачтено»** - студент хорошо и прочно усвоил весь программный материал, исчерпывающе, последовательно, грамотно и логически стройно его излагает, увязывает с практикой, свободно справляется с решением ситуационных задач и тестовыми заданиями, правильно обосновывает принятие решений, умеет самостоятельно обобщать программный материал, не допуская ошибок, знает дополнительную литературу по изучаемой дисциплине.

**«не зачтено»** - студент не знает значительной части основного программного материала, в ответах допускает существенные ошибки, не владеет умениями и навыками в выполнении тестовых заданий и решении задач, не способен ответить на дополнительные вопросы.

## 3. Типовые контрольные задания и методические материалы, процедуры оценивания знаний, умений и навыков

### ТЕКУЩИЙ КОНТРОЛЬ

#### *Примерная тематика эссе, докладов (сообщений)*

#### **К теме 1:**

1. Классификация банковских продуктов и услуг для предприятий
2. Критерии конкурентоспособности российских банков на рынке обслуживания предприятия
3. Анализ факторов, определяющих выбор банка предприятием

#### **К теме 2:**

1. Необходимый пакет документов для открытия счета предприятию в банке
2. Механизм взаимодействия банка и клиента при проведении кассовых операций
3. Классификация депозитных операций банков для предприятий

#### **К теме 3:**

1. Классификация видов пластиковых карт, эмитируемых банком для предприятий
2. Сравнительный анализ рынка пластиковых карт в регионе
3. Организационный механизм реализации зарплатного проекта с предприятием в банке

#### **К теме 5:**

1. Особенности кредитования малого бизнеса в РФ
2. Классификация кредитных операций банков для предприятий

3. Методика CAMEL как способ минимизации кредитного риска заемщика

**К теме 6:**

1. Сравнительный анализ эффективности использования лизинга и кредита для приобретения оборудования предприятием
2. Практика использования факторинга предприятием для минимизации своей дебиторской задолженности
3. Механизм лизинговой сделки предприятия с участием банка

**К теме 7:**

1. Посреднические операции банков с ценными бумагами клиента на финансовом рынке
2. Взаимодействие банка как доверительного управляющего с предприятием
3. Операции банков по металлическим счетам клиентов

**К теме 8:**

1. Необходимый пакет документов для проведения экспортно-импортных операций предприятия через банк
2. Порядок составления паспортов экспортной и импортной сделки предприятием
3. Сравнительная характеристика гарантии и поручительства, как видов обеспечения предприятий по банковскому кредиту

**Процедура оценивания:** оценка проводится в балльной форме (максимум 10 баллов) по следующим критериям:

- грамотное изложение своих мыслей по проблематике;
- научность и доказательность при высказывании своей точки зрения;
- возможность статистически доказать свою точку зрения на исследуемую проблему.

**Тематика самостоятельных практических заданий (тематика эссе)**

1. «Сравнительный анализ конкурентоспособности российских банков на рынке банковских услуг предприятиям» (тема 1)

*Содержание задания:* письменное изложение ответов на следующие вопросы:

- основные банковские продукты и услуги, предлагаемые коммерческими банками предприятиям и их классификация (на примере области, региона);
- анализ рейтингов российских банков по качеству и разнообразию предлагаемых услуг предприятиям.

*Требования:*

При ответах на вопросы студенты должны использовать собственные наблюдения, а также интернет ресурсы, позволяющие исследовать данные вопросы.

Объем работы не должен превышать 2-3 страниц машинописного текста, она должна быть оформлена в соответствии с имеющимися в ВУЗе рекомендациями по представлению письменных работ. Выполненная работа сдается преподавателю, срок выполнения задания – одна неделя.

2. «Порядок открытия счета предприятием в банке и специфика предоставления данной услуги выбранным студентом банком» (тема 2).

*Содержание задания:* письменное изложение ответов на следующие вопросы:

- пакет необходимых документов, которые предприятие предоставляет в банк при открытии счета;
- виды счетов, открываемых банком предприятию, особенности и условия открытия.

*Требования:*

При ответах на вопросы студенты должны выбрать банк с помощью интернет-ресурсов и исследовать данные вопросы по конкретному банку.

Объем работы не должен превышать 2-3 страниц машинописного текста, она должна быть оформлена в соответствии с имеющимися в ВУЗе рекомендациями по

представлению письменных работ. Выполненная работа сдается преподавателю, срок выполнения задания – одна неделя.

3. «Порядок взаимодействия банка и предприятия в процессе кредитования» (тема 5)

*Содержание задания:* письменное изложение ответов на следующие вопросы:

- пакет необходимых документов, которые предприятие предоставляет в банк вместе с кредитной заявкой;
- структура кредитного договора и его особенности в выбранном студентом банке;
- сравнительный анализ способов кредитования банками предприятий.

*Требования:*

При ответах на вопросы студенты должны выбрать банк с помощью интернет-ресурсов и исследовать данные вопросы по конкретному банку.

Объем работы не должен превышать 2-3 страниц машинописного текста, она должна быть оформлена в соответствии с имеющимися в ВУЗе рекомендациями по представлению письменных работ. Выполненная работа сдается преподавателю, срок выполнения задания – одна неделя.

4. «Механизм взаимодействия предприятий с банками на рынке ценных бумаг» (тема 7).

*Содержание задания:* письменное изложение ответов на следующие вопросы:

- сравнительный анализ банковских операций с ценными бумагами клиента-предприятия;
- пакет необходимых документов при открытии предприятием счета «ДЕПО»;
- взаимодействие предприятия и банка в процессе доверительного управления имуществом предприятия.

*Требования:*

При ответах на вопросы студенты должны выбрать банк с помощью интернет-ресурсов и исследовать данные вопросы по конкретному банку.

Объем работы не должен превышать 2-3 страниц машинописного текста, она должна быть оформлена в соответствии с имеющимися в ВУЗе рекомендациями по представлению письменных работ. Выполненная работа сдается преподавателю, срок выполнения задания – одна неделя.

**Критерии оценки** работ: содержание, неформальный подход к теме, самостоятельность мышления, кругозор, убедительность аргументации, грамотность, оформление работы.

### ***Ситуационные задачи (примеры ситуационных задач к темам 2, 3 и 5)***

**Задача 1.** В банковкладчику предложено разместить деньги на депозит на 6 месяцев под 8 % годовых, начисляемых по схеме простых процентов, или на тот же срок, но на условиях начисления 1% ежемесячно по схеме сложных процентов. Какой вариант размещения денег более выгоден для вкладчика?

**Задача 2.** Остаток денежных средств клиента в банке – 480 тыс. руб. В банк поступили документы на оплату клиентом сделки на сумму 210 тыс. руб. Процент за овердрафт составляет 20 % годовых. Поступление денег на счет клиента происходит через 10 дней после оплаты указанной сделки. Рассчитайте сумму овердрафта и процентный платеж по нему.

Задача 3. На основании представленных схем, определите вид безналичных расчетов:

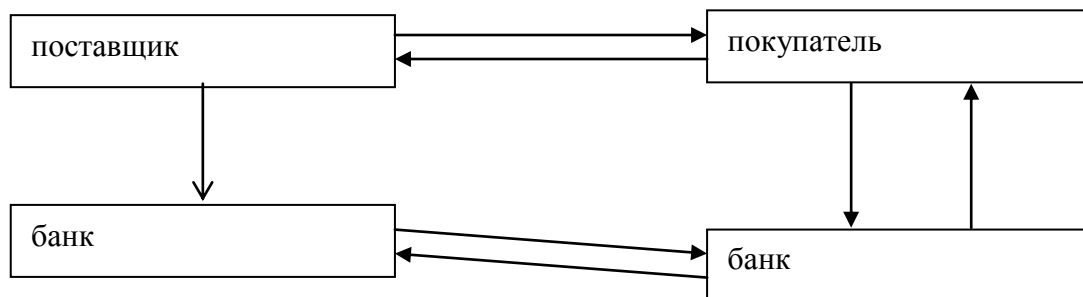


Рис. 1.

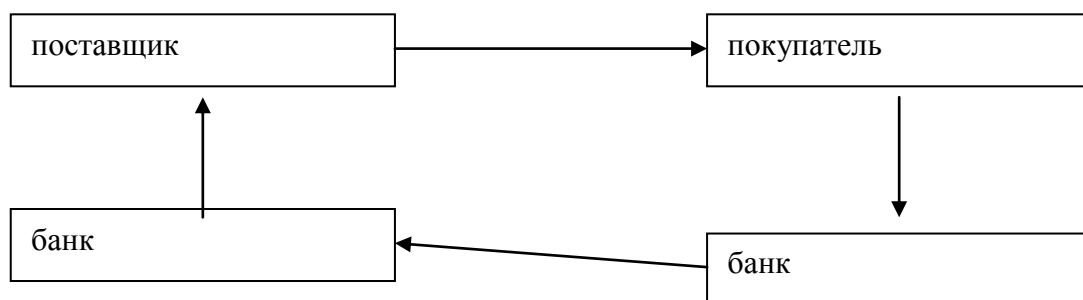


Рис. 2.

Задача 4

Производственное объединение ООО «МАЯК» обратилось в банк с просьбой о предоставлении ему кредита в сумме 1000 тыс. руб. сроком на 6 месяцев на расширение основных фондов для текстильной промышленности. Процентная ставка 24% годовых. В банк предоставлен технико-экономический расчет окупаемости кредитуемых затрат (тыс. руб.).

|   |        |
|---|--------|
| <u>Выручка от реализации</u> (за 6 месяцев) | – 2400 |
| Цена реализации единицы продукции           | – 0,5  |
| Объем реализации за 1 месяц (шт.)           | – 800  |
| <u>Расходы</u>                              |        |
| Капитальные затраты                         | – 1000 |
| Текущие затраты                             | – 600  |
| а) материальные                             | – 300  |
| б) оплата труда и страховые платежи         | – 200  |
| в) прочие расходы                           | – 100  |
| <u>Налоги</u>                               | – 280  |

Прибыль, остающаяся в распоряжении предприятия – ?

Требуется:

- 1) перечислить все документы, необходимые для оформления кредита в банке;
- 2) проверить правильность расчета окупаемости кредитуемых затрат;
- 3) определить сумму погасительного платежа банку по ссуде;
- 4) определить срок окупаемости и конечный срок погашения кредита;
- 5) выбрать форму обеспечения возвратности ссуды.

Задача 5. Выберите оптимальную форму безналичных расчетов с Вашими покупателями при оформлении договора о поставках с учетом следующих факторов, помещенных в таблице.

| Покупатели                         | Место нахождения | Платежеспособность   | Периодичность поставок  | Форма безналичных расчетов |
|------------------------------------|------------------|----------------------|-------------------------|----------------------------|
| АО «Электросила»                   | Санкт-Петербург  | Удовлетворительное   | Раз в квартал           | ?                          |
| ООО «Трикотажная Фабрика»          | Тернополь        | Удовлетворительное   | Взаимные поставки       | ?                          |
| ИЧП «Дельта»                       | Ростов-на-Дону   | Платежеспособное     | Постоянные еженедельные | ?                          |
| ПАО «Нижнетагильский мясокомбинат» | Нижний Тагил     | Неудовлетворительное | Разовый заказ           | ?                          |

**Процедура оценивания:** за каждую правильно решенную задачу – 5 баллов

### Кейс-задача

**Тема: «Выбор банка для обслуживания предприятия»**

#### Структура кейса

##### 1. Методическая часть

Дидактические цели кейса:

Настоящий кейс предназначен для более углубленного изучения студентами рынка банковского обслуживания предприятий в РФ в условиях рыночной экономики. На примере рынка банковского обслуживания в г. Санкт-Петербурге студенты знакомятся с наиболее распространенными проблемами выбора банка для обслуживания предприятия конкретной отрасли, открытия расчетных или текущих счетов в банке, выбора банка для кредитования бизнеса и проведения внешнеэкономических расчетов с нерезидентами. Выполнение кейсового задания способствует формированию у студентов следующих компетенций:

- способность применять нормы, регулирующие бюджетные, налоговые, валютные отношения в области страховой, банковской деятельности, учета и контроля (ПК-22);
- способность осуществлять расчетно-кассовое обслуживание клиентов, межбанковские расчеты, расчеты по экспортно-импортным операциям (ПК-24);
- способность оценивать кредитоспособность клиентов, осуществлять и оформлять выдачу и сопровождение кредитов, проводить операции на рынке межбанковских кредитов, формировать и регулировать целевые резервы (ПК-25);
- способность осуществлять активно-пассивные и посреднические операции с ценными бумагами (ПК-26).

**Задача по кейсу для студентов** – формирование практических умений и навыков в процессе выбора банка с оптимальным набором банковских продуктов и услуг и порядка взаимодействия предприятия с банком при осуществлении банковского обслуживания в условиях рынка.

#### ***Пояснительная записка по организации работы над кейсом для преподавателя.***

Данное семинарское занятие с использованием КЕЙС-метода рассчитано на четыре академических часа (две пары). Предварительно на лекции студентам дается самостоятельное задание - просмотреть кейс (в ЭУМК), найти и изучить несколько официальных сайтов ведущих коммерческих банков региона, а также просмотреть рекомендуемые источники (учебная литература и интернет-ресурсы). На первом аудиторном занятии предложить разбиться на группы по 3-4 человека для дальнейшей работы и обсуждения. Рекомендуется проверить уровень готовности студентов к

выполнению задания (не более 20 минут) и поставить проблемные вопросы (5 минут). На обсуждение проблемной ситуации в группах выделить время около 25-30 минут. Оставшееся время вести обсуждение вариантов решений проблемы.

## **2. Сюжетная часть**

### **Введение**

В г. Санкт-Петербурге работает более 40 банков и около 120 филиалов иногородних банков. Все они предлагают базовый набор банковских продуктов и услуг, но каждый банк имеет специфические услуги и особенности при банковском обслуживании предприятий в зависимости от их вида и масштаба деятельности. Группа студентов должна сначала выбрать себе предприятие на рынке региона, воспользовавшись интернет-ресурсами и далее проанализировав несколько банков, обслуживающих предприятия данной отрасли выбрать банк, наиболее оптимально отвечающий интересам предприятия по видам и качеству предлагаемых ему банковских продуктов и услуг. Акцент при выборе банка необходимо перенести на такие основные банковские операции как открытие и ведение счетов клиента, депозитные операции, кредитование бизнеса, операции на фондовом и валютном рынке региона.

Задача преподавателя в процессе обсуждения направить студентов в нужном направлении и помочь выявить специфику предприятия и выбираемого банка. Ко второй паре студенты должны уже подготовить презентацию (от каждой группы) с обоснование критериев выбора данного банка, перечнем, предлагаемых банком услуг и условиями их предоставления для конкретного предприятия.

### ***Перечень источников информации:***

1. Банк и банковские операции [Электронный ресурс] : учебник / под ред. О.И. Лаврушина. — М. :КноРус, 2016. — Режим доступа: <http://www.book.ru/book/917919>
2. Банковское дело [Электронный ресурс] : учебник [для бакалавров] / ред.: О. И. Лаврушин, Н. И. Валенцева. - М. :КноРус, 2016. - Режим доступа: <http://www.book.ru/book/917953>
3. Макроэкономический анализ банковской сферы [Электронный ресурс]: учебник / под ред. О.Н. Афанасьевой, С.Е. Дубовой. — М.: КноРус, 2016. — Режим доступа: <http://book.ru/book/919522>
4. Аналитический сайт: <http://www.bankir.ru>
5. Аналитический сайт: <http://www.rating.rbc.ru>
6. Сайт ЦБ РФ: <http://www.cbr.ru>
7. Другие интернет-сайты коммерческих банков региона
8. Лекционный материал

### ***Процедура оценивания:***

*Критерии оценки игроков:*

- наглядность предоставляемого материала для обсуждения (до 15 баллов);
- обоснованность принимаемых решений (до 20 баллов);
- согласованность игроков в команде (до 10 баллов);
- активность игроков в процессе обсуждений и дискуссий (до 15 баллов);
- владение современной ситуацией на рынке банковских услуг (до 20 баллов).

## **Тестовые материалы**

Важным критерием оценки уровня текущих знаний студентов является выполнение ими тестовых заданий по отдельным темам. В частности, тестирование позволяет по мере прохождения учебного материала оценить уровень формирования у студентов необходимых компетенций.

## **БАНК ТЕСТОВЫХ ЗАДАНИЙ**

Общее количество тестовых заданий в базе—75

### Структура базы тестовых заданий по основным разделам дисциплины

| №темы<br>п/п | Названиетемы   | Номератестовыхзаданийвбазе |
|--------------|--|----------------------------|
| 1            | Основы функционирования рынка банковского обслуживания клиентов в РФ                                   | 1-8                        |
| 2.           | Порядок открытия счетов и кассовое обслуживание клиентов в банках                                      | 9 -16                      |
| 3.           | Организация безналичных расчетов клиентов через банки  | 17 - 26                    |
| 4.           | Виды депозитов, предлагаемых банками и условия их предоставления клиентам                              | 27-33                      |
| 5.           | Порядок кредитования клиентов в банках и виды кредитов   | 34-49                      |
| 6.           | Факторинговые и лизинговые услуги банков   | 50-57                      |
| 7.           | Операции банков с ценными бумагами по поручению клиентов   | 58-69                      |
| 8.           | Операции с драгоценными металлами и банковское обслуживание внешнеэкономической деятельности клиентов. | 70 -75                     |
|              | <b>Всего</b>   | <b>75</b>                  |

Тестовые задание размещены в электронном курсе по дисциплине - <https://edu.gup.ru/course/view.php?id=1527>

#### *ПРОМЕЖУТОЧНАЯ АТТЕСТАЦИЯ*

##### **Вопросы для подготовки к зачету**

1. Критерии выбора предприятием коммерческого банка для обслуживания
2. Виды депозитов до востребования и срочных, предлагаемых банками юридическим лицам и необходимые документы для их открытия и порядок получения процентов и погашения
3. Виды счетов до востребования, предлагаемых банками для обслуживания текущей деятельности предприятий и необходимый пакет документов для их открытия
4. Содержание договора банковского счета и банковского вклада, их принципиальное отличие
5. Реквизиты и порядок предоставления клиентам выписки по счету
6. Порядок переоформления и закрытия счетов в банке
7. Ценовые и неценовые методы стимулирования банками привлечения депозитов клиентов
8. Депозитные сертификаты, порядок их приобретения клиентами и основные реквизиты
9. Виды пластиковых карт, эмитируемых банками для юридических лиц и их принципиальные отличия, достоинства и недостатки карт
10. Специфика обслуживания карт при снятии клиентами наличной иностранной валюты и безналичных валютных операций
11. Необходимый пакет документов при получении кредита «овердрафт» и технология его выдачи и погашения клиентом
12. Необходимый пакет документов при получении кредита «кредитная линия» и технология его выдачи и погашения клиентом



13. Необходимый пакет документов при получении разового кредита и технология его выдачи и погашения клиентом
14. Необходимый пакет документов при получении автокредита и технология его выдачи и погашения клиентом
15. Необходимый пакет документов при получении ипотечного кредита и технология его выдачи и обслуживания клиентом
16. Виды обеспечения, предлагаемого заемщиками при получении кредита и специфика каждого при выборе способа кредитования
17. Структура и содержание кредитного договора
18. Возможные способы кредитования клиентов банками и принципиальные отличия каждого в зависимости от заемщика
19. Прием и выдача наличных денег клиентам через кассу банка и оформление кассовых документов.
20. Порядок взаимодействия клиента и банка при проведении контроля банком за соблюдением кассовой дисциплины на предприятии
21. Основные реквизиты платежных документов и специфика каждого (платежное поручение, платежное требование, аккредитив, инкассовое поручение, чек, вексель)
22. Интернет-технологии, предлагаемые клиентам банками
23. Операции банков с ценными бумагами, проводимые для клиентов
24. Порядок проведения брокерских операций банками, по поручению клиентов и их виды
25. Порядок открытия счета ДЕПО, содержание договора и основные виды операций в рамках депозитарного обслуживания клиента
26. Порядок открытия счета при доверительном управлении имуществом клиента, содержание договора и основные виды операций в рамках доверительного управления имуществом клиента
27. Порядок открытия металлического счета, их виды, содержание договора и основные виды операций с драгоценными металлами, предлагаемые банками клиентам
28. Сейфинговое обслуживание клиентов, содержание договора, порядок открытия сейфовой ячейки и технология обслуживания
29. Виды валютных операций, проводимые банками для предприятий
30. Содержание паспортов экспортно-импортной сделки и порядок его оформления в банке.

## ГЛОССАРИЙ

**Аваль** - вексельное поручительство, в силу которого авалист (лицо, оформившее аваль) принимает на себя ответственность за выполнение обязательств плательщиком.

**Аккредитив** - условное денежное обязательство банка, выдаваемое им по поручению покупателя в пользу продавца, по которому банк, открывший счет (банк-эмитент), может произвести платежи продавцу или дать полномочия другому банку производить такие платежи при наличии документов, предусмотренных в аккредитиве, и при выполнении других условий аккредитива.

**Акцепт** - согласие плательщика, указанного векселедателем в переводном векселе, оплатить вексель в срок. Акцепт совершается посредством проставления на векселе подписи.

**Административное регулирование** - осуществляется путем лицензирования и квотирования, контроля над ценами и доходами, валютными курсами, учетными процентами и др. Для социальной сферы наиболее характерно лицензирование отдельных видов деятельности (в образовании, здравоохранении, СМИ и др.).

**Банковский кредит** - предоставляется только в денежной форме коммерческими банками и другими кредитно-финансовыми институтами, имеющими лицензии Центрального банка юридическим, физическим лицам, государству, иностранным клиентам в виде денежных ссуд.

**Банк** (международный подход) - финансовая организация, которая: сосредотачивает временно свободные денежные средства (вклады); предоставляет их во временное пользование в виде кредитов (займов, ссуд); посредничает во взаимных платежах и расчетах между предприятиями, учреждениями и отдельными лицами.

**Банк** (российское законодательство) – кредитная организация имеющая право одновременно осуществлять следующие банковские операции: привлечение денежных средств во вклады до востребования и на срок от физических и юридических лиц, размещение этих средств от своего имени и за свой счет, открытие и ведение счетов по поручению клиентов.

**Векселедержатель** - владелец векселя, имеющий право на получение указанной в нем денежной суммы (кредитор).

**Вексель** - это документ, составленный по установленной законом форме и содержащий абстрактное безусловное денежное обязательство должника перед кредитором.

**Инвестиционный фонд** - акционерное общество открытого типа, деятельность которого заключается: привлечении средств за счет эмиссии акций и в инвестировании этих средств в банковские вклады, ценные бумаги государства и других эмитентов.

**Клиринговое учреждение** - юридическое лицо, которому на основании лицензии, выданной Центральным Банком РФ, предоставлено право осуществлять расчетные (клиринговые) операции, а также ограниченное количество банковских операций, поддерживающих выполнение клиринга.

**Коммерческий кредит** - предоставляется в товарной форме одним предприятием другому в виде отсрочки платежа за поставленные товарно-материальные ценности или оказанные услуги. Самый распространенный документ коммерческого кредитования - вексель.

**Кредит** - система экономических отношений, на основе которых перераспределяются свободные денежные средства между экономическими субъектами на основе срочности, возвратности, платности.

**Кредитная организация** (российское законодательство) – юридическое лицо, основной целью деятельности, которого является получение прибыли; действующее на

основании банковской лицензии и имеющее право выполнять банковские операции; может быть любой формы собственности.

**Лизинг** - это долгосрочная аренда машин и оборудования, купленных лизингодателем для лизингополучателя с целью их производственного использования при сохранении права собственности за лизингодателем на срок договора.

**Лизингодатель** - лицо, которое за счет привлеченных им средств приобретает в собственность имущество и предоставляет его в качестве предмета лизинга лизингополучателю за определенную плату и на определенный срок.(лизинговая компания или коммерческий банк)

**Лизингополучатель** - лицо, которое в соответствии с договором лизинга обязано принять предмет лизинга за определенную плату и на определенный срок

**Облигация** - это долговая ценная бумага.

**Овердрафт** - форма краткосрочного кредита, осуществляемого списанием средств по счету клиента сверх остатка на нем.

**Онкольный кредит** - краткосрочный кредит, погашаемый по первому требованию.

**Оперативный лизинг** - это переуступка оборудования (имущества) на срок, меньший чем срок службы оборудования. Лизингополучатель получает в распоряжение имущество на определенный срок или на один производственный цикл. В этом случае договор заключается чаще всего на 2 - 5 лет.

**Операции типа «своп»** - продажа наличной валюты (спот) с одновременной покупкой ее на срок (форвард) или наоборот. Это разность в процентных ставках по двум валютам на один и тот же срок.

**Опцион** - сделка, по которой уплата известной премии дает право купить или продать ценные бумаги или товары по установленной цене в любой день в течение определенного срока либо отказаться от сделки без возмещения убытков. Размер премии определяется с учетом риска колебания цен и курсов.

**Паевой инвестиционный фонд** - инструмент коллективного инвестирования, который дает инвесторам возможность объединить свои сбережения (паи) под управлением профессиональной управляющей компании. По законодательству РФ существует два типа паевых фондов: открытые и интервальные. Интервальный паевой инвестиционный фонд - паевой инвестиционный фонд, покупка и продажа паев которого осуществляется через определенные в проспекте эмиссии промежутки времени, но не реже одного раза в год. Открытый паевой инвестиционный фонд - паевой инвестиционный фонд, покупка и продажа паев которого осуществляется ежедневно по требованию инвесторов.

**Переводной вексель (тратта)** - документ, который содержит письменный приказ векселедателя (трассанта) плательщику векселя (трассату) об уплате указанной в векселе суммы векселедержателю (ремитенту).

**Простой вексель (соло)** - документ, который содержит письменное обязательство векселедателя об уплате обозначенной на векселе суммы в указанный срок.

**Сберегательный (депозитный) сертификат** - является ценной бумагой, удостоверяющей сумму вклада, внесенного в банк, и права вкладчика (держателя сертификата) на получение по истечении установленного срока вклада и обусловленных в сертификате процентов в банке, выдавшем сертификат, или в любом его филиале.

**Синдицированный кредит** - это кредитование одного заемщика группой банков обычно на значительные суммы.

**Спот** - наличная валютная сделка, при которой платеж производится на второй рабочий день, не считая дня заключения сделки. Эта разница во времени определена международной практикой и связана с необходимостью оформить сделку в банках.

**Ссудный процент** - объективная экономическая категория, представляющая собой своеобразную цену ссуженной во временное пользование

**Страхование валютных рисков** - это операции, позволяющие полностью или частично минимизировать валютный риск.

**Сублизинг**- переуступка прав пользования предметом лизинга третьему лицу. Основанием для передачи предмета лизинга в сублизинг является письменное согласие лизингодателя. При оперативном лизинге уступка прав лизингополучателем не допускается.

**Факторинг** - разновидность торгово-комиссионной операции, сочетающейся с кредитованием оборотного капитала клиента. Включает переуступку долговых требований, инкассирование дебиторской задолженности клиента, кредитование в форме предварительной оплаты поставщику и гарантию от кредитных и валютных рисков.

**Финансово-кредитная организация** - государственная или частная, коммерческая организация, уполномоченная осуществлять финансовые операции по кредитованию, депонированию вкладов, ведению расчетных счетов, купле и продаже валюты и ценных бумаг, оказанию финансовых услуг и др. Различают следующие финансово-кредитные организации: банки, финансовые компании, инвестиционные компании, сберегательные кассы, пенсионные фонды, паевые инвестиционные фонды, страховые компании, лизинговые фирмы, факторинговые компании и т.д.

**Финансовое учреждение** - организация, занимающаяся движением, инвестированием или кредитованием денежных средств, работой с финансовыми инструментами или представлением финансовых услуг.

**Финансовый лизинг** - представляет собой лизинг имущества с полной окупаемостью. Срок действия договора лизинга совпадает со средним сроком службы оборудования. По окончании срока действия договора возможен переход права собственности к лизингополучателю по остаточной стоимости.

**Форвард** - контракт на покупку финансовых активов (валюты) с поставкой на определенную дату в будущем.

**Фьючерс** - разновидность форварда, торговля осуществляется на специальных биржах.

**Хеджирование** - это система заключения срочных контрактов и сделок, учитывающая вероятное изменение валютных курсов с целью минимизации возможных убытков.

**Цессия** – передаточная надпись по сертификату.

**Цедент** – лицо переуступающее право получения денежных средств по сертификату.

**Цессионарий** – лицо принимающее право получения денежных средств по сертификату.

## МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ДЛЯ ПРЕПОДАВАТЕЛЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Основной целью изучения дисциплины «Банковские услуги предприятиям» является формирование у студентов теоретических знаний и практических навыков по технологии и организации предоставления банковских и других финансовых продуктов и услуг коммерческими банками предприятиям всех форм собственности в современной российской экономике.

Дисциплина изучает основы рынка банковского обслуживания предприятий, порядок предоставления основных банковских операций и услуг предприятиям (кредитование, расчетно-кассовое обслуживание, депозитные операции, лизинговое и факторинговое обслуживание и т.д.).

Форма промежуточной аттестации знаний — зачёт.

### Методические рекомендации для преподавателей

| Тема занятия  | Виды учебных занятий | Способы учебной деятельности | Методы обучения, формы педагогического общения  | Средства обучения                                       | Формы контроля   |
|---|----------------------|------------------------------|---|---|--|
| 1   | 2                    | 5                            | 6   | 7   | 8  |
| Тема 1.<br>Основы функционирования рынка банковского обслуживания клиентов в РФ | Лекция               | Коллективный                 | <i>метод</i> - объяснительно-иллюстративный<br><i>форма общения</i> – монолог с элементами диалога                  | печатные<br>электронные презентации                     | Устные ответы студентов на вопросы преподавателя по теме (по ходу лекции или в конце занятия), презентации                             |
|   | Семинар              | Коллективно-индивидуальный   | Дискуссионный метод<br>Формы:<br>- диалог (преподаватель – студенты)<br>- полилог (дискуссия)                       | Печатные<br>электронные презентации                     | Опрос, дискуссия, доклады (сообщения), презентации, решение задач, кейс-задача   |
| Тема 2.<br>Порядок открытия счетов и кассовое обслуживание клиентов в банках    | Лекции               | Коллективный                 | Сочетание методов:<br>- объяснительно-иллюстративного;<br>- метода проблемного изложения материала<br>Форма: диалог | печатные пособия<br>электронные презентации             | Устные ответы студентов на вопросы преподавателя по теме (по ходу лекции или в конце занятия), выполнение практического задания (эссе) |
|   | Семинар              | Коллективно-Индивидуальный   | Дискуссионный метод<br>Формы:<br>- диалог (преподаватель – студенты)<br>- полилог (дискуссия)                       | печатные (монография, тесты)<br>электронные презентации | Устный опрос, дискуссия, доклады (сообщения) тестирование, решение задач   |
| Тема 3.   | Лекции               | Коллек-                      | Сочетание   | печатные  | Устные ответы  |

|   |         |                            |   |  |  |
|---|---------|----------------------------|---|--|--|
| Организация безналичных расчетов клиентов через банки                             |         | тивный                     | методов:<br>- объяснительно-иллюстративного;<br>- метода проблемного изложения материала<br>Форма: диалог           | (монография) электронные презентации                                 | студентов на вопросы преподавателя по теме (по ходу лекции или в конце занятия), выполнение практического задания (эссе), презентации  |
|   | Семинар | Коллективно-индивидуальный | Дискуссионный метод<br>Формы:<br>- диалог (преподаватель – студенты)<br>- полилог (дискуссия)                       | печатные (монография, научные статьи, тесты) электронные презентации | Устный опрос, дискуссия, доклады (сообщения), тестирование   |
| Тема 4. Виды депозитов, предлагаемых банками и условия их предоставления клиентам | Лекции  | Коллективный               | <i>метод</i> - объяснительно-иллюстративный<br><i>форма общения</i> – монолог с элементами диалога                  | печатные электронные презентации                                     | Устные ответы студентов на вопросы преподавателя по теме (по ходу лекции или в конце занятия), презентации                             |
|   | Семинар | Коллективно-индивидуальный | Дискуссионный метод<br>Формы:<br>- диалог (преподаватель – студенты)<br>- полилог (дискуссия)                       | печатные (монография, научные статьи, тесты) электронные презентации | Опрос, дискуссия, доклады (сообщения), презентации, решение задач, кейс-задача   |
| Тема 5. Порядок кредитования клиентов в банках и виды кредитов                    | Лекции  | Коллективный               | Сочетание методов:<br>- объяснительно-иллюстративного;<br>- метода проблемного изложения материала<br>Форма: диалог | печатные (монография) электронные презентации                        | Устные ответы студентов на вопросы преподавателя по теме (по ходу лекции или в конце занятия), выполнение практического задания (эссе) |
|   | Семинар | Коллективно-индивидуальный | Дискуссионный метод<br>Формы:<br>- диалог (преподаватель – студенты)<br>- полилог (дискуссия)                       | печатные (монография, научные статьи, тесты) электронные презентации | Устный опрос, дискуссия, доклады (сообщения) тестирование, решение задач   |
| Тема 6. Факторинговые и лизинговые услуги банков                                  | Лекции  | Коллективный               | Сочетание методов:<br>- объяснительно-иллюстративного;<br>- метода проблемного                                      | печатные (монография) электронные презентации                        | Устные ответы студентов на вопросы преподавателя по теме (по ходу лекции или в конце занятия),   |

|  |         |                            |   |  |  |
|--|---------|----------------------------|---|--|--|
|  |         |                            | изложения материала<br>Форма: диалог  |  | выполнение практического задания (эссе), презентации   |
|  | Семинар | Коллективно-индивидуальный | Дискуссионный метод<br>Формы:<br>- диалог (преподаватель – студенты)<br>- полилог (дискуссия)                       | печатные (монография, научные статьи, тесты) электронные презентации | Устный опрос, дискуссия, доклады (сообщения), тестирование   |
| Тема 7. Операции банков с ценными бумагами по поручению клиентов           | Лекции  | Коллективный               | <i>метод</i> - объяснительно-иллюстративный<br><i>форма общения</i> – монолог с элементами диалога                  | печатные (монография) электронные презентации                        | Устные ответы студентов на вопросы преподавателя по теме (по ходу лекции или в конце занятия), презентации                             |
|  | Семинар | Коллективно-индивидуальный | Дискуссионный метод<br>Формы:<br>- диалог (преподаватель – студенты)<br>- полилог (дискуссия)                       | печатные (монография, научные статьи, тесты) электронные презентации | Опрос, дискуссия, доклады (сообщения), презентации, решение задач, кейс-задача   |
| Тема 8. Банковское обслуживание внешнеэкономической деятельности клиентов. | Лекции  | Коллективный               | Сочетание методов:<br>- объяснительно-иллюстративного;<br>- метода проблемного изложения материала<br>Форма: диалог | печатные (монография) электронные презентации                        | Устные ответы студентов на вопросы преподавателя по теме (по ходу лекции или в конце занятия), выполнение практического задания (эссе) |
|  | Семинар | Коллективно-индивидуальный | Дискуссионный метод<br>Формы:<br>- диалог (преподаватель – студенты)<br>- полилог (дискуссия)                       | печатные (монография, научные статьи, тесты) электронные презентации | Устный опрос, дискуссия, доклады (сообщения) тестирование, решение задач<br>Итоговая презентация                                       |

## Тематический план изучения дисциплины «Банковские услуги предприятиям»

Год набора: 2021 Форма обучения: очная

| Наименование тем и разделов   | всего     | Трудоемкость по дисциплине |           |              |                         |           | Формируемые компетенции |
|---|-----------|----------------------------|-----------|--------------|-------------------------|-----------|-------------------------|
|   |           | Конт<br>акт.р<br>абот<br>а | в т.ч.    |              |                         | СР        |                         |
|   |           |                            | Лек<br>ц. | лаб.<br>Раб. | Практ<br>. /сем.,<br>ИЗ |           |                         |
| Основы функционирования рынка банковского обслуживания клиентов в РФ      | 9         | 6                          | 4         |              | 2                       | 3         | УК-10                   |
| Порядок открытия счетов и кассовое обслуживание клиентов в банках         | 9         | 6                          | 4         |              | 2                       | 3         | УК-10                   |
| Организация безналичных расчетов клиентов через банки                     | 9         | 6                          | 4         |              | 2                       | 3         | УК-10                   |
| Виды депозитов, предлагаемых банками и условия их предоставления клиентам | 9         | 6                          | 4         |              | 2                       | 3         | УК-10                   |
| Порядок кредитования клиентов в банках и виды кредитов                    | 9         | 6                          | 4         |              | 2                       | 3         | УК-10                   |
| Факторинговые и лизинговые услуги банков                                  | 9         | 6                          | 4         |              | 2                       | 3         | УК-10                   |
| Операции банков с ценными бумагами по поручению клиентов                  | 9         | 6                          | 4         |              | 2                       | 3         | УК-10                   |
| Банковское обслуживание внешнеэкономической деятельности клиентов.        | 9         | 6                          | 4         |              | 2                       | 3         | УК-10                   |
| <b>Итого по дисциплине</b>  | <b>72</b> | <b>48</b>                  | <b>32</b> |              | <b>16</b>               | <b>24</b> |                         |
| <b>Зачетных единиц</b>  | <b>2</b>  |                            |           |              |                         |           |                         |



## Тематический план изучения дисциплины «Банковские услуги предприятиям»

Год набора: 2021

Форма обучения: очно-заочная

| Наименование тем и разделов   | всего     | Трудоемкость по дисциплине |           |           |                  |           | Формируемые компетенции |
|---|-----------|----------------------------|-----------|-----------|------------------|-----------|-------------------------|
|   |           | Контакт. работа            | в т.ч.    |           |                  | СР        |                         |
|   |           |                            | Лекц.     | лаб. Раб. | Практ. /сем., ИЗ |           |                         |
| Основы функционирования рынка банковского обслуживания клиентов в РФ      | 6         | 2                          | 2         |           | -                | 4         | УК-10                   |
| Порядок открытия счетов и кассовое обслуживание клиентов в банках         | 10        | 4                          | 2         |           | 2                | 6         | УК-10                   |
| Организация безналичных расчетов клиентов через банки                     | 10        | 4                          | 2         |           | 2                | 6         | УК-10                   |
| Виды депозитов, предлагаемых банками и условия их предоставления клиентам | 8         | 4                          | 2         |           | 2                | 4         | УК-10                   |
| Порядок кредитования клиентов в банках и виды кредитов                    | 12        | 6                          | 4         |           | 2                | 6         | УК-10                   |
| Факторинговые и лизинговые услуги банков                                  | 10        | 6                          | 4         |           | 2                | 4         | УК-10                   |
| Операции банков с ценными бумагами по поручению клиентов                  | 8         | 4                          | 2         |           | 2                | 4         | УК-10                   |
| Банковское обслуживание внешнеэкономической деятельности клиентов.        | 8         | 4                          | 2         |           | 2                | 4         | УК-10                   |
| <b>Итого по дисциплине</b>  | <b>72</b> | <b>34</b>                  | <b>20</b> |           | <b>14</b>        | <b>38</b> |                         |
| <b>Зачетных единиц</b>  | <b>2</b>  |                            |           |           |                  |           |                         |

## Тематический план изучения дисциплины «Банковские услуги предприятиям»

Год набора: 2021 Форма обучения: заочная

| Наименование тем и разделов  | всего | Трудоемкость по дисциплине |        |              |                    |    | СРС   | Формируемые компетенции |
|--|-------|----------------------------|--------|--------------|--------------------|----|-------|-------------------------|
|  |       | Контакт<br>работа          | в т.ч. |              |                    |    |       |                         |
|  |       |                            | Лекц.  | лаб.<br>Раб. | Практ.<br>/сем.,ИЗ |    |       |                         |
| 1. Основы функционирования рынка банковского обслуживания клиентов в РФ      | 9     | 1                          | 1      |              | -                  | 8  | УК-10 |                         |
| 2. Порядок открытия счетов и кассовое обслуживание клиентов в банках         | 9     | 2                          | 1      |              | 1                  | 8  | УК-10 |                         |
| 3. Организация безналичных расчетов клиентов через банки                     | 9     | 1                          | 1      |              | -                  | 8  | УК-10 |                         |
| 4. Виды депозитов, предлагаемых банками и условия их предоставления клиентам | 9     | 1                          | -      |              | 1                  | 8  | УК-10 |                         |
| 5. Порядок кредитования клиентов в банках и виды кредитов                    | 10    | 2                          | 1      |              | 1                  | 8  | УК-10 |                         |
| 6. Факторинговые и лизинговые услуги банков                                  | 10    | 2                          | 1      |              | 1                  | 8  | УК-10 |                         |
| 7. Операции банков с ценными бумагами по поручению клиентов                  | 10    | 2                          | 1      |              | 1                  | 8  | УК-10 |                         |
| 8. Банковское обслуживание внешнеэкономической деятельности клиентов.        | 9     | 1                          | -      |              | 1                  | 8  | УК-10 |                         |
| Зачет  | 4     | 4                          |        |              |                    |    |       |                         |
| Итого по дисциплине  | 72    | 16                         | 6      |              | 6                  | 56 |       |                         |
| Зачетных единиц  | 2     |                            |        |              |                    |    |       |                         |