

НЕГОСУДАРСТВЕННОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
ВЫСШЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ
«САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКИЙ ГУМАНИТАРНЫЙ
УНИВЕРСИТЕТ ПРОФСОЮЗОВ»

Кафедра Экономики и управления

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА

Основная профессиональная образовательная программа
высшего образования программы бакалавриата
по направлению подготовки

38.03.01 «Экономика»

Профиль подготовки «Экономика предприятий и организаций»

Квалификация:

Бакалавр

Согласовано:
Руководитель ОПОП по направлению
38.03.01 – «Экономика»
Профиль «Экономика предприятий и
организаций»
доцент _____ Е.Я.Морозова

Рассмотрена и утверждена на заседании кафедры

«01» июня 2020 г., протокол № 10

Зав. кафедрой _____ Е.Г. Хольнова

Рекомендована решением
Методического совета

«15» июня 2020 г., протокол № 10

Секретарь МС _____ А.М.Волкова

Авторы-разработчики:

доцент _____ Е.Я.Морозова

доцент _____ М.Д.Овсянко

Санкт-Петербург

СТРУКТУРА

1. Цель и задачи освоения дисциплины
2. Место дисциплины в структуре ОПОП
3. Требования к результатам освоения дисциплины
4. Тематический план изучения дисциплины
5. Содержание разделов и тем дисциплины
6. План практических (семинарских) занятий
7. Образовательные технологии
8. План самостоятельной работы студентов
9. Контроль знаний по дисциплине
10. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины
11. Материально-техническое обеспечение дисциплины

Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы студентов

1. Методические рекомендации по организации самостоятельной работы студентов
2. Методические рекомендации по подготовке к практическим (семинарским) занятиям
3. Методические рекомендации по написанию контрольных работ
4. Методические рекомендации по написанию курсовой работы

Оценочные и методические материалы

1. Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы
2. Описание показателей и критериев оценивания компетенций, шкал оценивания
3. Типовые контрольные задания и методические материалы, процедуры оценивания знаний, умений и навыков

Глоссарий

Методические рекомендации для преподавателя по дисциплине

1. Цель и задачи освоения дисциплины:

Целью изучения дисциплины является углубленное изучение институционального направления экономики, являющегося сегодня одним из наиболее влиятельных школ в современной экономической науке.

Задачи освоения дисциплины:

- расширить знания понятийного аппарата институциональной экономики;
- закрепить знания в области институционального подхода к приемам и методам анализа экономических процессов;
- сформировать устойчивые навыки самостоятельного институционального анализа современной экономики.

2. Место дисциплины в структуре ОПОП:

Междисциплинарные связи с обеспечиваемыми (последующими) дисциплинами

№ п/п	Наименование обеспечиваемых (последующих) дисциплин	№ тем данной дисциплины, необходимых для изучения обеспечиваемых дисциплин								
		1	2	3	4	5	6	7	8	9
1	История экономических учений	+	+	+	+	+	+	+	+	+
2	Макроэкономика	+	+	+	+	+	+	+	+	+

3. Требования к результатам освоения дисциплины

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование у студента следующих **профессиональных компетенций**:

- способность на основе описания экономических процессов и явлений строить стандартные теоретические и эконометрические модели, анализировать и содержательно интерпретировать полученные результаты (ПК-4);
- способность, используя отечественные и зарубежные источники информации, собрать необходимые данные проанализировать их и подготовить информационный обзор и/или аналитический отчет (ПК-7).

В результате освоения дисциплины магистрант должен:

знать:	- основы институциональной теории; фундаментальные понятия институциональной теории, принципы и методы описания институциональных экономических процессов и явлений построения стандартных теоретических и эконометрических моделей, анализа и содержательной интерпретации полученных результатов (ПК-4); - элементы трансакционных издержек; методологию теории игр (ПК-7)
уметь:	- ориентироваться в основных концепциях и направлениях современной институциональной теории; анализировать основные проблемы на институциональном уровне, на основе описания институциональных экономических процессов и явлений, строить стандартные теоретические и эконометрические модели, анализировать и содержательно интерпретировать полученные результаты (ПК-4); - собрать необходимые данные в рамках институциональной экономики, проанализировать и подготовить информационный обзор и/или аналитический отчет (ПК-7).
владеть:	- терминологией и навыками самостоятельного добывания знаний, решения задач в области институциональной экономики; принципами, необходимыми для анализа различных экономических проблем (ПК-4); - навыками построения стандартных теоретических и эконометрических моделей в рамках институциональной экономики, анализа и содержательной интерпретации полученных результатов (ПК-4); - навыками, используя отечественные и зарубежные источники информации, собрать необходимые данные проанализировать их и подготовить информационный обзор и/или аналитический отчет (ПК-7).

Знания, умения и навыки характеризуют этапы формирования компетенций и

обеспечивают достижение планируемых результатов освоения образовательной программы.

4. Тематический план изучения дисциплины

См. приложение

5. Содержание разделов и тем дисциплины

Тема 1. Эволюция институционализма и особенности анализа социально - экономических институтов

Ранний институционализм. Новая институциональная экономическая теория и ее задачи. Институциональный подход к экономической политике. Исследовательская программа новой институциональной экономической теории. Экономика соглашений: порядки обоснования ценности и мира.

Основные функции и характеристики институтов. Иерархия институтов. Механизмы принуждения к исполнению правил. Норма как базовый элемент институциональной среды. Принцип ограниченной рациональности экономических агентов. Анализ кооперативного поведения в повторяющихся играх. Доверие как фактор стабильности социальной системы.

Классификация социальных действия М. Вебера. Стабильность обычаев на примере теоретико-игровой модели. Понятие эволюционно-стабильной стратегии.

Тема 2. Теория транзакционных издержек

Транзакционные издержки: понятие и классификация. Проблемы измерения транзакционных издержек. Кардиналистский и ординалистский подходы к измерению транзакционных издержек.

Воздействие государственного регулирования на издержки транзакционного процесса. Роль государства в снижении транзакционных издержек. Влияние технического прогресса на транзакционные издержки.

Возникновение денежного обмена с позиции теории транзакционных издержек: модели Р. Клауэра и А. Алчяна

Тема 3. Теория прав собственности

Понятие системы прав собственности. Основные категории правомочий А. Оноре. Основные типы собственности и их характеристики. Свойства эффективных прав собственности: модель Андерсена – Хилла и Филда.

Общая собственность и проблемы безбилетника. «Трагедия общего достояния»: модель Варминга-Гордона. Неэффективность государства в решении проблем общественных благ и общей собственности. Понятие внешних эффектов и их классификация. Модель Пигу. Внешние эффекты и теорема Коуза. Предоставление прав собственности и экономические исходы интернализации внешних эффектов в модели «ящик» Эджуорта.

Интеллектуальная собственность и проблемы внешних эффектов. Понятие и классификация объектов интеллектуальной собственности. Проблемы стимулирования творческой активности. Патент как правовая монополия. Определение оптимального срока действия исключительных прав. Авторское право и доктрина морального права. Товарные знаки как неосязаемый актив фирмы. Франчайзинговые соглашения и внешние издержки.

Тема 4. Теория контрактов

Базовые принципы взаимодействия участников контракта. Контракт: понятие и классификации. Основные факторы выбора оптимального контракта. Специфичность активов: понятие и методы измерения. Частота транзакций. Эндогенная и экзогенная неопределенность. Выбор контракта в условия риска. Функция рисковой полезности Неймана – Моргенштерна. Ограниченная рациональность. Функция ценности Канемана-Тверски.

Контрактные риски оппортунистического поведения участников контракта. Ассиметрия информации и предконтрактный оппортунизм. Постконтрактный оппортунизм и проблема шантажа. Способы обеспечения выполнения контрактных обязательств. Репутация как неосязаемый актив фирмы.

Моральная угроза, неблагоприятный отбор и отлынивание. Методы предотвращения оппортунистического поведения наемного работника. Теория сигналов на рынке труда М. Спенса. Модель эффективного контракта.

Тема 5. Теория экономической организации

Контрактная природа фирмы. Фирма как сеть контрактов. Природа фирмы и ее оптимальные размеры в теории Р. Коуза. Контракты найма как соглашения между индивидами с различной склонностью к риску. Концепция остаточных прав собственности А. Алчяна и Г. Демсеца.

Проблема собственности и контроля в корпорации. Распыленная собственность и революция менеджеров. Механизмы контроля и предотвращение проблемы морального риска в корпорации. Эволюция моделей корпоративного управления. Институциональные инвесторы и их роль в системе управления корпорацией.

Сравнительный институциональный анализ организаций. Микроаналитический подход и процедура сравнительного анализа различных форм контрактации. Выбор организационной структуры в зависимости от издержек управления и специфичности активов. Институциональный анализ внутрифирменных структур.

Организация как сеть стейкхолдеров. Внутренняя и внешняя институциональная среда организации. Организационная культура и рутины в эволюционной теории фирмы.

Сетевая организация. Понятие сети. Характеристики сетевой организации. Классификация межфирменных сетей. Понятие и модели сетевых корпораций. Сетевые внешние эффекты. Введение единого технологического стандарта и проблемы блокировки.

Тема 6. Новая институциональная экономическая теория государства

Государство как агентство по производству общественных благ. Государство как основной гарант защиты прав собственности. Антимонопольное регулирование. Регулирование несовершенных контрактов.

Государство и право. Эволюция правовых институтов. Правовые системы нового и новейшего времени. Функции права. Механизмы принуждения. Правоохранительные и карательные меры. Экономика преступлений и наказаний. Модель уголовного наказания и модель сдерживания.

Теория государства Д. Норта. Государство как организация со сравнительными преимуществами применения силы. Контрактное и эксплуататорское государство. Ограничение монопольной власти государства. Модель государства М. Олсена и М. МакГира. Модель государства Р. Финдли и Дж. Уилсона.

Провалы государства и агентская проблема. Теории перегрузки и теории кризиса легитимности. Теория общественного выбора. Экономика бюрократии. Административные барьеры и издержки подчинения закону. Коррупция в России. Рентоориентированное поведение. Модели конкурентного поиска ренты.

Эффективность и справедливость политико-правовых решений: поиск критериев. Концепция утилитаризма И. Бентама. Экономическая теория благосостояния. Принцип Парето. Принцип компенсационных платежей. Функция общественного благосостояния Бергсона-Самуэльсона. Теория справедливости Дж. Ролза.

Тема 7. Кооперация и логика коллективного действия. Теория институциональных изменений

Коллективный выбор и парадоксы голосования. Голосования как способ согласования индивидуальных интересов и принятие коллективного решения. Прямая и представительная демократия. Теория голосования. Процедура голосования Борда. Избирательный цикл и процедура голосования Кондорсе. Теорема невозможности К. Эрроу. Парадокс свободы А. Сена. Агрегирование индивидуальных предпочтений посредством избирательных процедур. Рейтинговые голосования. Голосование посредством попарных сравнений.

Коллективное принятие решений о производстве общественных и клубных благ. Проблема безбилетника на примере некооперативной игры. Парадокс общественных благ МакГира-Марголиса. Принятие решений о производстве общественных благ в условиях прямой демократии. Модель Линдаля. Определение оптимального большинства и модель медианного избирателя. Мажоритарная и пропорциональные избирательные системы.

Теория групповых интересов. Исследование коллективных действий М. Олсена. Лоббизм. Доказательство эффективности малых групп интересов М. Олсена. Возникновение проблемы безбилетника в группе на примере финансирования проекта по производству клубного блага. Уровень доступности информации избирателям как внешний фактор эффективности лоббистских организаций: модель Дензау-Манджера.

Способы изменения институциональной среды. Зависимость от траектории предшествующего развития или эффект исторической обусловленности. Инкрементные и дискретные институциональные изменения. Импорт институтов. Условия эффективных реформ. Механизмы стабилизации норм в обществе.

Переходные процессы в экономике. Институциональные факторы замедления темпов роста в переходных экономиках. Понятие и модели институциональных ловушек.

Тема 8. Новая неоклассическая теория государства.

Элементарная неоклассическая теория государства. Роль политических институтов. Политические рынки. Международные отношения.

Институционализм как расширенная неоклассическая теория.

Тема 9. Современный институционализм: возможности для прогресса

Основы новой парадигмы. Концепция эффективности по Калдору-Хиксу – Зербе. Типовая транзакция. Рентоориентированное поведение.

Предпосылки рождения новой неинституциональной мысли.

6. План практических (семинарских) занятий

№ п/п	Наименование темы дисциплины	Наименование и содержание практических (семинарских) занятий, литература для подготовки к занятиям	Формируемые компетенции	Формы контроля усвоения знаний
1	Тема 1. Эволюция институционализма и особенности анализа социально-экономических институтов	Тема: Эволюция институционализма <i>Вопросы для обсуждения:</i> 1.Ранний институционализм 2. Основные функции, характеристики и иерархии институтов 3. Социальные действия М.Вебера 4. Норма институциональной среды Литература: 1,2,3	ПК-4 ПК-7	Опрос, подготовка докладов, сообщений
2	Тема 2.Теория транзакционных издержек	Тема: Транзакционные издержки <i>Вопросы для обсуждения</i> 1.Понятие и классификация транзакционных издержек 2. Кардиналистский и ординалистский подход 3. Роль государства в снижении издержек 4. Модели Р.Клауэра и А.Алчяна Литература: 1,2,3	ПК-4 ПК-7	Опрос, подготовка докладов, сообщений дискуссия
3.	Тема 3.Теория прав собственности	Тема: Теория прав собственности <i>Вопросы для обсуждения</i> 1.Система прав собственности 2. Модель Андерсена-Хилла 3. Модель Филда 4.Проблема безбилетника. 5. Модель Пигу Литература: 1,2,3	ПК-4 ПК-7	Опрос, подготовка сообщений решение задач
4	Тема 4. Теория контрактов	Тема: Контракты <i>Вопросы для обсуждения</i> 1. Базовые принципы контракта 2. Рисковая полезность (Неймана-Моргенштерна) 3. Постконтрактный оппортунизм 4. Теория сигналов М. Спенса Литература: 1,2,3	ПК-4 ПК-7	Опрос, подготовка сообщений Написание эссе Аттестация
5	Тема 5. Теория экономической организации	Тема: Теория экономической организации <i>Вопросы для обсуждения</i> 1. Фирма как сеть контрактов	ПК-4 ПК-7	Опрос, подготовка сообщений

		2. Эволюция идей корпоративного управления 3. Институциональный (сравнительный) анализ организации 4. Культура в эволюционной теории фирмы. Литература: 1,2,3		решение задач
6	Тема 6. Новая институциональная экономическая теория государства	Тема: Государственный институционализм <i>Вопросы для обсуждения</i> 1. Государство как агентство по производству общественных благ 2. Антимонопольное регулирование 3. Экономика преступлений и наказаний 4. Теория государства Д.Норта 5. Модель государства М. Олсена, М. Макгира, Р. Финдли, Дж. Уилсона Литература: 1,2,3	ПК-4 ПК-7	Опрос, подготовка докладов и сообщений, дискуссия
7	Тема 7. Кооперация и логика коллективного действия. Теория институциональных изменений	Тема: Институциональные изменения <i>Вопросы для обсуждения</i> 1. Коллективный выбор 2. Парадокс свободы А.Сена 3. Модель Линдаля 4. Модель Дензау-Манджера 5. Модели институциональных ловушек Литература: 1,2,3	ПК-4 ПК-7	Опрос, подготовка докладов и сообщений
8	Тема 8. Новая неоклассическая теория государства	Тема: Неоклассическая теория государства <i>Вопросы для обсуждения</i> 1. Элементарная неоклассическая теория государства 2. Институционализм как расширенная неоклассическая теория 3. Понятие политического рынка Литература: 5-7	ПК-4 ПК-7	Опрос, подготовка докладов и сообщений
9	Тема 9. Современный институционализм: возможности для прогресса	Тема: Современный институционализм <i>Вопросы для обсуждения</i> 1. Предпосылки формирования новой парадигмы. 2. Рентоориентированное поведение 3. Концепция Калдора-Хикса-Зербе Литература: 5-7,9,10	ПК-4 ПК-7	Круглый стол

7. Образовательные технологии.

При проведении учебных занятий по дисциплине для успешного освоения применяются различные образовательные технологии, которые обеспечивают развитие навыков командной работы, межличностной коммуникации, принятия решений, лидерских качеств.

Методы / Формы	Лекции (Л)	Семинарские занятия (С)
Диалого - дискуссионное обсуждение проблем	+	+
Работа в команде		+
Ситуационные задачи		+
Круглый стол		+
Поисковый метод	+	+
Исследовательский метод		+

8. План самостоятельной работы студента

№ п/п	Содержание самостоятельной работы студентов	Формируемые компетенции	Форма отчетности студента
1.	Изучение литературы по теме.	ПК-4 ПК-7	Опрос, дискуссии, круглый стол
2.	Подготовка к опросу на семинарском занятии	ПК-4 ПК-7	Опрос, участие в дискуссии
3.	Подготовка доклада или сообщения (письменно)	ПК-4 ПК-7	Текст доклада (сообщения), его электронная презентация
4.	Написание эссе	ПК-4 ПК-7	Текст эссе
5.	Написание реферата	ПК-4 ПК-7	Текст реферата
6.	Подготовка к решению ситуационных задач	ПК-4 ПК-7	Решенные задачи
7.	Подготовка электронной презентации	ПК-4 ПК-7	Выступление на семинаре с использованием презентационного материала
8.	Подготовка к тестированию, самотестирование	ПК-4 ПК-7	Выполненные тестовые задания

9. Контроль знаний по дисциплине

По дисциплине предусмотрено: текущий контроль и промежуточная аттестация.

Текущий контроль успеваемости магистранта – одна из составляющих оценки качества усвоения образовательных программ. Текущий контроль проводится в течение семестра (опросы, выполнение практических заданий и т.п.).

Промежуточная аттестация проводится по окончании изучения дисциплины в виде **экзамена**. Вопросы к промежуточной аттестации сформулированы в **Оценочных и методических материалах**.

10. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины:

а) основная литература:

1. Бренделева Е.А. Институциональная экономика: учебник. – Москва: КноРус, 2017. – Режим доступа: <https://www.book.ru/book/920371>
2. Институциональная экономика [Электронный ресурс]: учебное пособие / Е.Г. Попкова [и др.]. — Москва : КноРус, 2017. — Режим доступа: <http://book.ru/book/924107>
3. Носова С.С. Институциональная экономика [Электронный ресурс]: учебник. – М: КноРус, 2017. – Режим доступа: <https://www.book.ru/book/921509>

б) дополнительная литература:

4. Институциональная экономика. Новая институциональная экономическая теория : учебник/ под ред. А. А. Аузана. – М.: ИНФРА-М, 2006.
5. Казакова О.Б. Институциональные условия инновационного развития экономики [Электронный ресурс]: монография / О.Б. Казакова. — М. Палеотип, 2012. — Режим доступа: <http://book.ru/book/915132>
6. Литвина Н.И. Экономическая теория [Электронный ресурс]: учебное пособие / Н.И. Литвина, В.С. Парамонов. — М.: Русайнс, 2015. — Режим доступа: <http://book.ru/book/919462>
7. Носова С.С. ECONOMICS: Словарь современной экономической теории : справочник. — Москва: Русайнс, 2018. – Режим доступа: <https://www.book.ru/book/925876>
8. Солодуха П.В. Формирование инновационной экономики в Российской Федерации: институциональный аспект [Электронный ресурс]: монография / П.В. Солодуха, М.К. Левин, Т.М. Шпилина. — М.: Русайнс, 2017. — Режим доступа: <http://book.ru/book/921368>

9. Чернецова Н.С. Экономическая теория [Электронный ресурс]: учебник / Н.С. Чернецова, В.А. Скворцова, И.Е. Медушевская. — М.: КноРус, 2014. — Режим доступа: <http://book.ru/book/916065>
10. Экономическая теория. Кейсы из российской практики [Электронный ресурс]: учебное пособие / под ред. Н.Н. Думной, М.А. Эскиндарова. — М.: КноРус, 2016. — Режим доступа: <http://book.ru/book/919269>

в) периодические издания

1. Журнал институциональных исследований - <http://hjournal.ru/journals/journal-of-institutional-studies.html>
2. Журнал «Проблемы современной экономики»

г) лицензионное программное обеспечение

1. DirectumRX ВУЗ;
2. ESET NOD32 Antivirus Business Edition renewal;
3. ESET Mail Security для Microsoft Exchange Server;
4. Семейство программ Microsoft Office Standart Russian (Включает набор продуктов: Word, Excel, PowerPoint, Publisher, Outlook);
5. Mirapolis Virtual Room;
6. Антиплагиат;
7. КонсультантПлюс
8. Prime Expert
9. 1С:Предприятие 8
10. Novo Forecast Pro
11. Project Expert 7
12. Prime Expert
13. FineModel Expert
14. Обеспечено доступом к сети «Интернет» и электронной информационно-образовательной среде СПбГУП.

д) современные профессиональные базы данных и информационные справочные системы

1. Официальный сайт СПбГУП: <http://www.gup.ru/>
2. Электронно-библиотечная система СПбГУП, <http://library.gup.ru>
3. Системы поддержки самостоятельной работы СПбГУП: <http://edu.gup.ru/>
4. Справочная правовая система «КонсультантПлюс» (версия ПРОФ), установленная в Университете
5. Российское образование <http://www.edu.ru/>
6. Единое окно доступа к образовательным ресурсам <http://window.edu.ru/>
7. Электронно-библиотечная система <http://e.lanbook.com/>
8. <http://institutional.narod.ru/lectures/lectures1.htm> - Сайт, посвященный Институциональной экономической теории (Institutional Economics) и экономистам, работающим в данной отрасли

11. Материально-техническое обеспечение дисциплины

Аудиторный фонд с демонстрационным оборудованием и техническими средствами обучения (компьютер преподавателя, камера, проектор, наушники с гарнитурой, микрофон, экран), учебно-наглядные пособия и методические ресурсы кафедры, фонды Научной библиотеки.

Изучение дисциплины инвалидами и обучающимися с ограниченными возможностями здоровья осуществляется с учетом особенностей психофизического развития, индивидуальных возможностей и состояния здоровья обучающихся.

УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ СТУДЕНТОВ

1. Методические рекомендации по организации самостоятельной работы студентов

Самостоятельная работа в высшем учебном заведении, является важной организационной формой индивидуального изучения магистрантами программного материала. В современных условиях дидактическое значение самостоятельной подготовки неизмеримо возрастает, а ее цели состоят в том, чтобы:

- повысить ответственность самих обучаемых за свою профессиональную подготовку, сформировать в себе личностные и профессионально-деловые качества;
- развить способности магистрантов самостоятельно приобретать знания, формировать навыки и умения, необходимы для научной и профессиональной деятельности;
- развивать в себе самостоятельность в организации, планировании и выполнении заданий, определяемых учебным планом и указаниями преподавателя.

Достигнуть этих целей в ходе самостоятельной работы при изучении дисциплины возможно только при хорошей личной организации своего учебного труда, умении использовать все резервы имеющегося времени и подчинить их профессиональной подготовке.

Самостоятельная работа как метод обучения включает:

- изучение обязательной литературы в соответствии с программой дисциплины, в том числе законодательства РФ в области институциональной экономики;
- ознакомление с литературой, рекомендованной в качестве дополнительной;
- изучение и осмысление специальной терминологии и понятий в области оценки бизнеса (гlossарий);
- сбор материала для написания докладов, рефератов, выполнения самостоятельных заданий;

Основными компонентами содержания данного вида работы являются:

- творческое изучение учебников, нормативно-правовой и научной литературы;
- умелое конспектирование;
- участие в различных формах учебного процесса, научных конференциях, в работе кружков и т. д.;
- получение консультаций у преподавателя по отдельным проблемам курса;

2. Методические рекомендации по подготовке к семинарским занятиям

Семинарские занятия призваны развивать самостоятельность мышления, умение делать выводы, связывать теоретические положения с практикой, формировать профессиональное мышление будущих бакалавров экономики.

На занятиях вырабатываются необходимые навыки и умения публично выступать, логика доказывания, культура профессиональной речи. Кроме того, семинары - это средство контроля преподавателей за самостоятельной работой студентов, они непосредственно влияют на уровень подготовки к промежуточным формам отчетности – семестровым зачетам и экзаменам.

Содержание практических (семинарских) занятий

№ Наименование темы дисциплины	Тематика самостоятельной работы содержание практических (семинарских) занятий, литература для подготовки	Формы контроля усвоения знаний Контроль выполнения работы
1	2	3
Тема 1. Эволюция институционализма и особенности анализа социально-экономических институтов	Задание: подготовка к ответам на вопросы семинара Рекомендации по подготовке к семинару: <i>актуальность</i> занятия связана историческими предпосылками и генезисом институционализма. Контрольные вопросы по теме: 1. Дайте определение институционализма. 2. Выделите основные задачи новой институциональной экономической теории.	Знание специальных терминов по теме. Активность на семинаре, выступление с докладом (сообщением).

	<p>3. Дайте определение экономики соглашений.</p> <p>4. Социальные действия Вебера.</p> <p>5. Выделите функции институтов.</p> <p>Литература: 1-10</p>	
<p>Тема 2. Теория трансакционных издержек</p>	<p>Задание: подготовка к ответам на вопросы</p> <p>Рекомендации по подготовке к семинару: актуальность занятия связана с проблематикой классификации и измерения на трансакционных издержек.</p> <p>Контрольные вопросы по теме:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Дайте наиболее устоявшуюся классификацию трансакционных издержек. 2. Как технический прогресс оказывает влияние на трансакционные издержки. 3. Модели Р. Клауэра и А. Алчяна <p>Литература: 1-10</p>	<p>Знание специальных терминов по теме.</p> <p>Активность на семинаре, выступление с докладом (сообщением).</p>
<p>Тема 3. Теория прав собственности</p>	<p>Задание для самостоятельной работы: подготовиться к опросу на семинаре и решению задач, знать определения.</p> <p>Рекомендации по подготовке к семинару: в основе цели проведения занятия - определить свойства эффективных прав собственности.</p> <p>Контрольные вопросы по теме:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Что такое «трагедия общего достояния»? 2. Ящик Эджурта. 3. Соотнесите понятия интеллектуальной собственности и внешних эффектов. <p>Литература: 1-10</p>	<p>Знание специальных терминов по теме.</p> <p>Активность на семинаре, решенные задачи</p>
<p>Тема 4. Контракты</p>	<p>Задание для самостоятельной работы: подготовиться к опросу на семинаре написанию эссе по выбранным темам.</p> <p>Рекомендации по подготовке к семинару: наибольший упор необходимо сделать на понимании контракта, и взаимодействиях его участников.</p> <p>Контрольные вопросы по теме:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Дайте наиболее полное определение контракта. 2. Охарактеризуйте оппортунистическое поведение участников. 3. Существенные отличия постконтрактного и предконтрактного оппортунизма. 4. Модель эффективного контракта (приведите примеры). <p>Литература: 1-10</p>	<p>Знание специальных терминов по теме.</p> <p>Написание эссе.</p> <p>Активность на семинаре, выступление с докладом (сообщением).</p>
<p>Тема 5. Теория экономической организации</p>	<p>Задание для самостоятельной работы: подготовиться к опросу на семинаре и решению задач, знать определения.</p> <p>Рекомендации по подготовке к семинару: необходимо углубить знания, полученные из курса экономической теории (микроэкономики) о поведении фирмы.</p> <p>Контрольные вопросы по теме:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Фирма в институциональном измерении? 2. Природа фирмы по Коузу. 3. Дайте определение сетевой организации, как давно появилось данное понятие? 4. Определите сеть стейкхолдеров? 	<p>Знание специальных терминов по теме.</p> <p>Активность на семинаре.</p> <p>Решенные задачи</p>

	5. Особенности сравнительного институционального анализа организаций. Литература: 1-10	
Тема 6. Новая институциональная экономическая теория государства	Задание для самостоятельной работы: подготовиться к опросу на семинаре Рекомендации по подготовке к семинару: актуальность занятия обусловлена многообразием видений государства как агента в фокусе институционализма Контрольные вопросы по теме: 1. Государство как производитель общественных благ и защитник прав собственности. 2. Теория государства по Норту. 3. Какие ограничительные меры возможны по отношению к монополии государства? 4. Модель государства М. Олсена и М. МакГири. Модель государства Р. Финдли и Дж. Уилсона. 5. Эволюция теорий бюрократии. Литература: 1-10	Знание специальных терминов по теме. Активность на семинаре, выступление с докладом (сообщением).
Тема 7. Кооперация и логика коллективного действия. Теория институциональных изменений	Задание для самостоятельной работы: подготовиться к опросу и выступлению на семинаре (доклад, сообщение) Рекомендации по подготовке к семинару: наиболее сложное занятие для студентов, объединяющее несколько тем. Требуется глубокое осмысление коллективных действий и предпосылок институциональных изменений. Контрольные вопросы по теме: 1. Теория голосования. 2. Процедура голосования Борда. 3. Избирательный цикл и процедура голосования Кондорсе. 4. Теорема невозможности К. Эрроу. 5. Парадокс свободы А. Сена 6. Теория групповых интересов 7. Исследование коллективных действий М. Олсена 8. Лоббизм 9. Инкрементные и дискретные институциональные изменения 10. Импорт институтов Литература: 1-10	Опрос, выступления с докладами (сообщениями), дискуссия
Тема 8. Новая неоклассическая теория государства	Задание для самостоятельной работы: подготовиться к опросу и выступлению на семинаре Рекомендации по подготовке к семинару целью проведения занятия является представление институционализма как категории расширенной неоклассической теории. Контрольные вопросы по теме: 1. Что представляет собой элементарная неоклассическая теория государства. 2. Какова роль политических институтов в современной России. 3. Дайте определение и классификацию политических рынков. Литература: 1-10	Опрос, выступления с докладами (сообщениями), дискуссия

<p>Тема 9. Современный институционализм: возможности для прогресса</p>	<p>Задание для самостоятельной работы: подготовиться к опросу и выступлению на семинаре, знать новые определения. Рекомендации по подготовке к семинару целью проведения занятия является осмысление новых веяний неинституциональной мысли Контрольные вопросы по теме: 1. Концепция эффективности по Калдору-Хиксу – Зербе. 2. Дайте определение типовой трансакции. 3. Примеры рентаориентированного поведения. Литература: 1-10</p>	<p>Круглый стол</p>
--	--	---------------------

3. Методические рекомендации по написанию контрольных работ

Контрольная работа учебным планом не предусмотрена.

4. Методические рекомендации по написанию курсовой работы

Курсовая работа учебным планом не предусмотрена.

ОЦЕНОЧНЫЕ И МЕТОДИЧЕСКИЕ МАТЕРИАЛЫ

Оценочные и методические материалы включают в себя:

- перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы;
- показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания;
- типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы;
- методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций.

1. Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы

№ п\п	Контролируемые темы дисциплины	Код формируемой компетенции	Наименование оценочного средства
1	Эволюция институционализма и особенности анализа социально-экономических институтов	ПК-4 ПК-7	Опрос, подготовка докладов, сообщений
2	Теория трансакционных издержек	ПК-4 ПК-7	Опрос, подготовка докладов, сообщений дискуссия
3	Теория прав собственности	ПК-4 ПК-7	Опрос, подготовка сообщений решение задач
4	Контракты	ПК-4 ПК-7	Опрос, подготовка сообщений, эссе
5	Теория экономической организации	ПК-4 ПК-7	Опрос, подготовка сообщений решение задач
6	Новая институциональная экономическая теория государства	ПК-4 ПК-7	Опрос, подготовка докладов и сообщений, дискуссия
7	Кооперация и логика коллективного действия. Теория институциональных изменений	ПК-4 ПК-7	Опрос, подготовка докладов и сообщений
8	Новая неоклассическая теория государства	ПК-4 ПК-7	Опрос, подготовка докладов и сообщений
9	Современный институционализм: возможности для прогресса	ПК-4 ПК-7	Круглый стол

2. Описание показателей и критериев оценивания компетенций, шкал оценивания

Критерии оценивания (текущий контроль)

1. Оценка «**отлично**» выставляется студенту, если студент имеет глубокие знания учебного материала по теме практического задания, в логической последовательности излагает материал; смог ответить на все уточняющие и дополнительные вопросы;
2. Оценка «**хорошо**» выставляется, если студент показал знание учебного материала, смог ответить почти полностью на все заданные дополнительные и уточняющие вопросы;
3. Оценка «**удовлетворительно**» выставляется, если студент в целом освоил материал; однако, ответил не на все уточняющие и дополнительные вопросы;
4. Оценка «**неудовлетворительно**» выставляется студенту, если он имеет существенные пробелы в знаниях основного учебного материала по теме практического задания, который полностью не раскрыл содержание вопросов, не смог ответить на уточняющие и дополнительные вопросы.

Критерий оценивания (экзамен)

Знания, умения, навыки и компетенции студентов оцениваются следующими оценками: «отлично», «хорошо», «удовлетворительно», «неудовлетворительно»

Оценка	Критерии оценивания
Отлично	Студент не только глубоко и прочно усвоил весь программный материал, но и проявил знания, выходящие за его пределы, почерпнутые из дополнительных источников; умеет самостоятельно обобщать программный материал, не допуская ошибок, проанализировать его с точки зрения различных школ и взглядов; увязывает знания с практикой, приводит примеры, демонстрирующие глубокое понимание материала или проблемы, свободно справляется с задачами и практическими заданиями; исчерпывающе, последовательно, грамотно и логически выстраивает свой ответ.
Хорошо	Студент твердо знает программный материал, грамотно и последовательно его излагает, увязывает с практикой, не допускает существенных неточностей в ответах на вопросы, может правильно применять теоретические положения и владеет необходимыми умениями и навыками в выполнении практических заданий и решении задач, испытывает незначительные затруднения при самостоятельном обобщении программного материала.
Удовлетворительно	Студент усвоил только основной программный материал, но не знает его отдельных положений, в ответе допускает неточности, недостаточно правильные формулировки, нарушает последовательность в изложении программного материала, не в полной мере владеет необходимыми умениями и навыками в выполнении практических заданий и решении задач, испытывает затруднения при самостоятельном обобщении программного материала.
Неудовлетворительно	Студент не знает значительной части основного программного материала, в ответе допускает существенные ошибки, неправильные формулировки, не владеет необходимыми умениями и навыками в выполнении практических заданий и решении задач, испытывает значительные затруднения при самостоятельном обобщении программного материала

Шкала оценивания

Вид контроля	Форма отчетности и \ или контроля	Максимально возможное количество баллов
Текущий контроль		70
	Подготовка доклада (сообщения)	10
	Активное обсуждение дискуссионных вопросов	10
	Активное участие в решении ситуационных задач	30
	Подготовка эссе	10
	Тестирование	10
Промежуточная аттестация	<i>Экзамен</i>	30
Всего по дисциплине		100

3. Типовые контрольные задания и методические материалы, процедуры оценивания знаний, умений и навыков

ТЕКУЩИЙ КОНТРОЛЬ

Тематика эссе (сообщений)

1. Предпосылки неоклассического экономического анализа и их модификация институционалистами

2. Поведенческие предпосылки институционального анализа
3. Определение и Функции институтов.
4. Основные типы ситуаций, в которых возникают институты.
5. Институциональная структура общества.
6. Институты формальные и неформальные и взаимоотношение между ними.
7. Определение трансакционных издержек.
8. Рыночные трансакционные издержки, основные их виды и способы их экономии.
9. Проблемы количественной оценки трансакционных издержек в экономике.
10. Альтернативные способы интернализации внешних эффектов.
11. Теорема Коуза.
12. Трагедия общедоступной собственности и способы ее предотвращения.
13. Коллективная собственность.
14. Факторы, влияющие на оптимальный размер группы при коллективной собственности.
15. Частная собственность. Факторы, которые имеют значения для возникновения режима частной собственности.
16. Стимулы при государственной собственности.
17. Экономические последствия государственной собственности.
18. Наивная теория возникновения прав собственности.
19. Теория групп со специфическими интересами.
20. Неблагоприятный отбор и способы его предотвращения.
21. Моральный риск и способы его предотвращения.
22. Вымогательство как вид оппортунистического поведения и способы его предотвращения.
23. Типы контрактов и альтернативные способы организации сделки.
24. Гибридные способы организации сделки и гарантии специфических инвестиций.
25. Теория фирмы Коуза, ее основные достоинства и недостатки.
26. Контрактные и иерархические теории фирмы.
27. Теория фирмы Алчиана и Демсеца, ее сравнительные достоинства и недостатки.
28. Теория фирмы Уильямсона.
29. Границы фирмы по Уильямсону.
30. Теория неполных контрактов, остаточные права собственности и их роль в теории фирмы Харта.
31. Границы фирмы по Харту.
32. Проблема принципала-агента в открытой корпорации и основные механизмы контроля управляющих.
33. Регулируемая фирма.
34. Фирма с рабочим самоуправлением.
35. Профессиональные товарищества.
36. Некоммерческие организации.
37. Теория государства Норта.
38. Модель стационарного бандита Олсона и МакГири
39. Институциональные изменения и зависимость от пути развития.

Критерии оценивания:

Эссе (сообщение) – краткий очерк по какой-либо теме из предложенного списка. Эссе должно состоять из короткого вступления, где раскрывается сущность темы; основной части, в которой излагаются мнения ученых на предмет повествования; отношение автора работы к этим мнениям, а также заключения, в котором даются краткие выводы о проделанном исследовании.

Объем работы от 5 до 10 печатных страниц (14 кегль через 1,5 интервала). Работа должна иметь титульный лист, оглавление, введение, заключение, библиографический список и основные разделы.

Эссе необходимо рассматривать как аналитическое задание, а не как краткое конспектирование по теме (процент авторства текста – не менее 90%).

Темы рефератов

(для магистрантов очной формы обучения, имеющих пропуски семинарских занятий или желающих повысить текущую успеваемость)

Цель: отчитаться за пропущенный материал и продемонстрировать наличие знаний по изучаемой дисциплине.

1. Предпосылки неоклассического экономического анализа и их модификация институционалистами
2. Поведенческие предпосылки институционального анализа
3. Определение и Функции институтов. Основные типы ситуаций, в которых возникают институты.
4. Институциональная структура общества. Институты формальные и неформальные и взаимоотношение между ними.
5. Определение трансакционных издержек. Рыночные трансакционные издержки, основные их виды и способы их экономии.
6. Проблемы количественной оценки трансакционных издержек в экономике.
7. Альтернативные способы интернализации внешних эффектов. Теорема Коуза.
8. Трагедия общедоступной собственности и способы ее предотвращения.
9. Коллективная собственность. Факторы, влияющие на оптимальный размер группы при коллективной собственности.
10. Частная собственность. Факторы, которые имеют значения для возникновения режима частной собственности.
11. Стимулы при государственной собственности. Экономические последствия государственной собственности.
12. Наивная теория возникновения прав собственности.
13. Теория групп со специфическими интересами.
14. Неблагоприятный отбор и способы его предотвращения.
15. Моральный риск и способы его предотвращения.
16. Вымогательство как вид оппортунистического поведения и способы его предотвращения.
17. Типы контрактов и альтернативные способы организации сделки.
18. Гибридные способы организации сделки и гарантии специфических инвестиций.
19. Теория фирмы Коуза, ее основные достоинства и недостатки.
20. Контрактные и иерархические теории фирмы. Теория фирмы Алчиана и Демсеца, ее сравнительные достоинства и недостатки.
21. Теория фирмы Уильямсона. Границы фирмы по Уильямсону.
22. Теория неполных контрактов, остаточные права собственности и их роль в теории фирмы Харта. Границы фирмы по Харту.
23. Проблема принципала-агента в открытой корпорации и основные механизмы контроля управляющих.
24. Регулируемая фирма.
25. Фирма с рабочим самоуправлением.
26. Профессиональные товарищества.
27. Некоммерческие организации.
28. Теория государства Норта.
29. Модель стационарного бандита Олсона и МакГира
30. Институциональные изменения и зависимость от пути развития.

Цель: отчитаться перед преподавателем за пропущенный материал и продемонстрировать наличие знаний по изучаемой дисциплине.

Пояснение к выполнению задания: из имеющегося списка тем студент выбирает ту, которая по своему содержанию соответствует пропущенному занятию, и должен раскрыть в реферате основные положения рассматриваемого вопроса, используя материалы лекций, литературу по данной теме и дополнительную информацию из любого другого источника, включая Интернет.

Требования к объему работы и ее оформлению: реферат должен иметь объем не менее десяти страниц машинописного текста, список использованной литературы и других информационных источников должен составлять не менее пяти наименований. Реферат должен иметь титульный лист, на котором указывается название дисциплины, тема реферата и фамилия студента с указанием номера группы. Содержательная часть реферата должна быть сгруппирована в разделы, их количество зависит от выбранной темы и наличия конкретного материала. Реферат должен содержать выводы, самостоятельно сделанные студентом на основе рассмотренного материала по теме.

Примерные темы эссе (по теме 4) (для студентов очной формы обучения)

1. Основные положения экономической теории контрактов

2. Предконтрактный и постконтрактный оппортунизм. Формы его проявления
3. Классификация контрактов
4. Сущность и содержание контракта о найме
5. Сущность и содержание контракта о продаже
6. Теория фирмы Коуза
7. Контрактная природа фирмы (трактовка Алчианова и Демсицом)
8. Проблема морального риска, неблагоприятного отбора и вымогательства.
9. Методы борьбы с оппортунистическим поведением
10. Анализ экономической организации в рамках теории прав собственности и теорий трансакций издержек

Критерии: основная цель эссе – представить собственные мысли и идеи по заданной теме, грамотно выбирая лексические и грамматические единицы, следуя правилам построения связного письменного текста. Необходимо обратить внимание студентов на следующее:

- работа должна соответствовать жанру эссе – представлять собой изложение в образной форме личных впечатлений, взглядов и представлений, подкрепленных аргументами и доводами.

- содержание эссе должно соответствовать заданной теме;

В эссе должно быть отражено:

- отправная идея, проблема во внутреннем мире автора, связанная с конкретной темой.

- аргументированное изложение одного - двух основных тезисов.

- вывод.

Объем эссе - 3-5 страниц печатного текста. Процент авторского текста – не менее 90%.

Примерная тематика практических заданий

1. Определите, какие из приведенных ниже определений институтов принадлежат Т. Веблену, К. Менау, ДД. Норту, Дж. Ходжсону:

(а). «Институты – это, по сути дела, распространенный образ мысли в том, что касается отдельных отношений между обществом и личностью и которая складывается из совокупности действующих в определенное время или в любой момент развития какого угодно общества, может с психологической стороны быть охарактеризована в общих чертах как превалирующая духовная позиция или распространенное представление об образе жизни в обществе».

(б). «Институты суть системы социальных правил. Термин «правило» здесь трактуется в широком смысле, как предписание или установка в ситуации X делать Y... Тем самым, сюда включаются как нормы поведения и социальные конвенции, так и юридические и формальные правила».

(в). «Под институтами мы понимаем действующую в исторических условиях совокупность социально-экономических правил, над которыми индивиды или группы индивидов в основном не властны, как в краткосрочном, так и в среднесрочном плане. С экономической точки зрения эти правила нацелены на то, чтобы определить условия, в рамках которых может осуществляться индивидуальный или коллективный выбор размещения и использования ресурсов».

(г). «Они (институты) организуют взаимоотношения между людьми, так что когда мы хотим поздороваться с друзьями на улице, поехать на автомобиле, купить апельсины, занять деньги, организовать свой бизнес, похоронить близких и совершить любые другие действия, с которыми сталкиваемся в обычной жизни, мы знаем (или можем легко научиться), как это сделать... Говоря профессиональным языком экономистов, институты определяют и ограничивают набор альтернатив, которые имеются у каждого человека».

(д). «Институты характеризуются тем, что он реагирует на структурные ограничения, порождая новые ограничения, а рынок тем, что он содержит в себе механизмы выбора, реализованного под принуждением, причем принуждение (ограничение) носит преимущественно конъюнктурный характер».

(е). «Институты – это результат процессов, происходящих в прошлом, они приспособлены к обстоятельствам прошлого и, следовательно, не находятся в полном согласии с требованиями настоящего времени».

2. В игре участвуют две фирмы - А и В, которые делят между собой некоторый ресурс. Найдите все равновесия по Нэшу в чистых (взаимодействие игроков ограничено одним

раундом) и смешанных стратегиях (взаимодействие игроков повторяется n раз), если матрица выигрышей имеет следующий вид:

		Фирма В	
		$S_1(B)$	$S_2(B)$
Фирма А	$S_1(A)$	41;53	43;54
	$S_2(A)$	39;33	53;32

3. В игре участвуют две фирмы А и В, которые делят между собой некоторый ресурс. Найдите все равновесия по Нэшу в чистых (взаимодействие игроков ограничено одним раундом) и смешанных стратегиях (взаимодействие игроков повторяется n раз), если матрица выигрышей имеет следующий вид:

		Фирма В	
		$S_1(B)$	$S_2(B)$
Фирма А	$S_1(A)$	26;40	30;41
	$S_2(A)$	28;20	42;19

4. В игре участвует два индивида - А и В, которые выбирают одну из трех возможных стратегий. Найдите равновесия по Нэшу в чистых стратегиях, используя метод обратной индукции, если матрица выигрышей имеет следующий вид:

		Индивид В		
		$S_1(B)$	$S_2(B)$	$S_3(B)$
Индивид А	$S_1(A)$	12;13	13;10	12;11
	$S_2(A)$	11;14	12;16	14;12
	$S_3(A)$	10;17	11;12	13;18

5. На примере следующей игры докажите, что стратегия *Tit-fo-Tat* («око за око»), суть которой заключается в том, чтобы придерживаться кооперативной стратегии в первом раунде, а впоследствии копировать стратегию оппонента в предшествующем раунде, является предпочтительней, чем стратегия «всегда нарушать». Игра повторяется 200 раз.

		Фирма В	
		$S_1(B)$	$S_2(B)$
Фирма А	$S_1(A)$	12;12	8;13
	$S_2(A)$	13;8	10;10

Круглый стол

Тема: Новая неоклассическая теория государства

1. **Проблема:** Современный институционализм: возможности для прогресса

2. **Концепция** (дискуссионные вопросы для обсуждения)

- Основы новой парадигмы.
- Концепция эффективности по Калдору-Хиксу – Зербе.
- Типовая трансакция. Рентоориентированное поведение.
- Предпосылки рождения новой неоинституциональной мысли.

3. **Ожидаемый результат:** определение возможных направлений дальнейшего развития неоинституциональной мысли

Тесты (примеры тестовых заданий)

1. Являются ли институтом Правила дорожного движения:

- А) Да
- Б) Нет

2. Выберите из приведенного ниже ряда те институциональные рамки, которые подпадают под определение соглашения:

- А. При грозе не находиться вблизи высоких деревьев.
- Б. Поведение за столом.
- В. Потерявшись в лесу, первым делом сориентироваться на север по мху или другим приметам.

Г. Поведение в общественных местах.

3. Представители какого направления институциональной теории согласились бы с выражением «Скажи мне, кто твой друг, и я скажу кто ты»?

- А. «Старого» институционализма.
- Б. «Новой» институциональной экономики.
- В. Неоинституциональной экономики.

4. Представителей какого направления институциональной теории однозначно не будет интересовать следующий аргумент студента, не подготовившегося к очередному семинару по институциональной экономике: «Библиотека была закрыта, в другой библиотеке нужной книги не оказалось, и вообще у нас на этой неделе два теста и одна самостоятельная работа, к которым тоже нужно готовиться»?

- А. «Старого» институционализма.
- Б. «Новой» институциональной экономики.
- В. Неоинституциональной экономики.

5. С точки зрения какой теории нормы Гражданского кодекса РФ не имеют рациональной природы?

- А. Теории общественного выбора.
- Б. Теории соглашений

6. Деятельность профсоюза включает в себя элементы следующих соглашений: гражданского, рыночного, индустриального и традиционного. О каком варианте соотношения соглашений идет речь в данном случае?

- А. Компромисс.
- Б. Касание.
- В. Экспансия.

7. Нормами какого соглашения регулируется поведение одного из героев романа Г. Маркеса «Сто лет одиночества»: «Хосе Аркадио Буэндиа с головой погрузился в свои опыты и проводил их с риском для жизни. Стараясь доказать, что лупу можно с пользой применить против неприятельских войск, он подвергнул воздействию сосредоточенных солнечных лучей свое тело и получил ожоги, которые превратились в язвы и долго не заживали. Он уже готов был поджечь свой дом, но жена решительно воспротивилась столь опасной затее» ?

- А. Традиционного.
- Б. Экологического.
- В. Творческой деятельности.
- Г. Гражданского.

8. Может ли неграмотный человек действовать рационально?

- А. Да.
- Б. Нет.

9. Всегда ли существует равновесие по Штакельбергу?

- А. Да.
- Б. Нет.

10. Возможна ли ситуация, в которой игроки имеют доминирующие стратегии и, следовательно, существует равновесие доминирующих стратегий, а равновесие по Нэшу отсутствует?

- А. Да.
- Б. Нет.

11. Без следования какой норме не может обойтись игрок при достижении равновесного по Штакельбергу исхода?

- А. Норме доверия.
- Б. Норме эмпатии.
- В. Норме утилитаризма.

12. Предположим, в игре существует два равновесных по Нэшу исхода. О какой проблеме идет речь?

- А. Совместимости.
- Б. Координации.
- В. Справедливости.
- Г. Кооперации.

13. Какое институциональное решение можно предложить для проблемы отказа от данного слова одной из сторон контракта, описанной Макиавелли следующим образом: «Никогда не будет у князя недостатка в законных причинах, чтобы скрасить нарушение обещания»?

А. Заплатить за оппортунизм партнера той же монетой — нарушить обещание раньше, чем он сам.

Б. Использовать норму эмпатии.

В. Выбрать такую форму контракта, чтобы его было выгоднее исполнить, чем нарушить.

Г. Выбрать другого партнера.

14. Какую норму конституции командной экономики иллюстрирует следующий отрывок из книги Л. Троцкого «Что такое СССР?»: «Брак по расчету возродился ныне полностью. Квалификация, заработок, должность, количество ромбов на военном мундире приобретают все большее значение, ибо с этим связаны вопросы о туфлях, о шубе, о квартире, о ванной — предел всех мечтаний — об автомобиле. Одна лишь борьба за комнату в Москве соединяет и разводит ежегодно немалое число пар»?

А. Ценностно-рациональное действие.

Б. Ограниченный и простой утилитаризм.

В. Провозглашаемый легализм.

Г. «Ты — мне, я — тебе».

15. Спецификация прав собственности на рыбные ресурсы в нейтральных водах Мирового океана приведет при прочих равных условиях:

А. Сначала к увеличению объема рыбных ресурсов, а потом — к уменьшению.

Б. К уменьшению рыбных ресурсов.

В. Никак не скажется на рыбных ресурсах.

Г. К увеличению рыбных ресурсов.

16. Каким правилам игры — рыночным или командной экономики — в большей мере соответствует поведение студента, рассчитывающего сдать сессию на «удовлетворительно», но при этом без особого напряжения?

А. Рыночным.

Б. Командной экономики.

17. «Представим: Пустырь. На одном его краю — карета. На другом — десять человек. Сигнал! — они бегут к карете. Кто же поедет в ней? — тот, кто лучше правит? Нет — тот, кто быстрее бежит. Кто сумел обогнать, растолкать всех; а ездить он может весьма плохо»³⁸.

Неэффективность какого механизма распределения прав собственности иллюстрирует данный отрывок?

А. «Первым пришел — первым воспользовался».

Б. Свободный обмен правомочиями в условиях высоких транзакционных издержек.

В. Отсутствие каких бы то ни было исключений из доступа к ресурсу.

Г. Свободный обмен правомочий в условиях близких к нулю транзакционных издержек.

18. Какие транзакционные издержки особенно велики в российской экономике с точки зрения теории соглашений?

А. Поиска информации.

Б. Мониторинга и предупреждения оппортунизма.

В. Измерения.

Г. Ведения переговоров.

Д. Заключения контракта.

19. Во времена Великой французской революции было введено новое летоисчисление (например, месяцы года получили названия «брюмер», «термидор» и т.д., а само летоисчисление начиналось не предполагаемой датой рождения Иисуса Христа, а революционными событиями). К росту какого типа транзакционных издержек это привело?

А. Поиска информации.

Б. Мониторинга и предупреждения оппортунизма.

В. Измерения.

Г. Ведения переговоров.

Д. Заключение контракта.

20. Означает ли факт быстрого роста транзакционного сектора в странах с развитой рыночной экономикой то, что одним из пределов экономического развития являются запретительно высокие транзакционные издержки (наряду с ограниченностью природных ресурсов, проблемами экологии и т. д.)?

А. Да.

Б. Нет.

21. Относится ли к криминальной экономике купля-продажа иностранной валюты с рук, минуя банковские структуры?

А. Да.

Б. Нет.

22. Какой вид сделки вы заключаете, занимая у знакомого сумму в рублях, эквивалентную 100 дол. на основе устной договоренности и обещания отдать долг до конца следующего месяца?

А. Легальная.

Б. Неофициальная.

В. Криминальная.

23. Согласно сюжету одного из рассказов Кира Булычева, в городок Великий Гусляр приезжает на каникулы к родителям Георгий Боровков, увлекающийся гипнозом. Его дальний родственник, строитель Корнелий Удалов, просит его помочь посодействовать в сдаче нового дома, в котором не успели поставить водопроводные краны, государственной комиссии.

«— Скажи, а для чистого опыта ты бы смог изобразить водопроводный кран? — спросил Удалов.

— Зачем это? — ответил вопросом Боровков. — Обманывать ведь никого нельзя. Разве для шутки? Он глубоко вздохнул, как человек, который делает что-то помимо своей воли, и в том месте, где положено быть крану, возник медный кран»

Какой сектор внеlegalной экономики иллюстрирует данный пример, если учесть, что краны остались и после ухода комиссии?

А. Неофициальная экономика.

Б. Фиктивная экономика.

В. Криминальная экономика.

Г. Легальная экономика.

24. По данным Федеральной службы налоговой полиции РФ, АО «Тулачермет» в соответствии с заключенными договорами с фирмами «Марк-Рич» и «Дурхам-АГ» (Швейцария) осуществляла поставки продукции на общую сумму 7,6 млн дол., из которых 4,2 млн в нарушение законодательства были переведены на счета «третьих» фирм в ряде стран Европы. Вся не поступившая на транзитный валютный счет предприятия выручка не была отражена в документах бухгалтерской отчетности. Не учтено и дальнейшее движение этих средств предприятия. Каким образом можно квалифицировать указанную деятельность?

А. Неофициальная деятельность.

Б. Фиктивная деятельность.

В. Криминальная деятельность.

Г. Оптимизация налоговых выплат.

Д. А или В.

Е. А или Г

25. Политическая и социально-экономическая системы Северной Кореи характеризуются ее представителями как попытка построения социализма и коммунизма на основе идеологии чучхе. Основной тезис этой идеологии заключается в том, что «строительство социализма и коммунизма проводится каждым национальным государством в отдельности, хозяином революции и строительства в каждой стране является сам народ той страны. Обстоятельства и условия каждой страны отличаются друг от друга»⁷⁵. Как можно охарактеризовать такую стратегию институционального развития?

А. Эволюционная.

Б. Революционная (конгруэнтность существует).

В. Отсутствие развития.

Г. Революционная (конгруэнтность не существует).

26. Поведение московских купцов XIX в. отражало двойную мораль: «публичную — для сограждан и частную — для себя». Первая половина морали требовала соблюдения чести и достоинства купца, а вторая все разрешала («не обманешь — не продашь») и требовала только периодического отчета перед духовенством. Может ли данный факт быть использован для подтверждения зависимости институтов от предшествующей траектории развития («эффекта исторической обусловленности развития»)?

А. Да.

Б. Нет.

27. В Уголовном кодексе РФ, введенном в действие 1 января 1997 г., отсутствует ряд статей из Уголовного кодекса РСФСР, действовавшего ранее. В первую очередь речь идет о таких ранее уголовно наказуемых действиях в сфере экономической деятельности, как хищение государственного и общественного имущества, спекуляция, изготовление и сбыт крепких спиртных напитков домашней выработки и ряда других. Можно ли в данном случае говорить об эволюционном варианте развития института?

А. Да.

Б. Нет.

28. К каким целям стремится страна — экспортер своей модели институтов?

А. Увеличение внешнеторгового оборота.

Б. Уменьшение международных конфликтов в политической сфере.

В. Получение «ренды инноватора».

Г. А + Б.

Д. А + Б + В.

Е. А + В.

29. В 1997—1998 гг. на российском рынке особую известность приобрели товары, которые продавались под торговой маркой «Довгань»: спиртные напитки, сигареты, бакалейная продукция и многое другое. Порядок использования торговой марки и основные характеристики качества товаров регулировались договорами, которые заключались между компанией — собственником торговой марки и производителями товаров, принадлежащих различным владельцам, вплоть до зарубежных. О контракте какого типа идет речь?

А. Классический.

Б. Неоклассический.

В. ИмPLICITный.

Г. Классический или неоклассический

30. Только что завершившая свое обучение в университете на экономическом факультете девушка (или молодой человек) устраивается на работу в коммерческую фирму менеджером. Свидетельствует ли диплом о высшем экономическом образовании о наличии у его обладателя специфического человеческого капитала?

А. Да.

Б. Нет.

31. Укажите, какие из перечисленных ниже структур можно квалифицировать как организации:

А. Студенческая группа.

Б. Высшее учебное заведение.

В. Правила дорожного движения.

Г. Семья.

Д. Центральный банк.

Е. Маркетинговая компания.

Ж. Экологическое движение *Greenpeace*.

Время тестирования по каждой теме – 10 минут (5 -10 тестовых вопросов).

ПРОМЕЖУТОЧНАЯ АТТЕСТАЦИЯ

Вопросы для подготовки к экзамену

1. Ранний институционализм.

2. Новая институциональная экономическая теория и ее задачи.

3. Институциональный подход к экономической политике.
4. Основные функции и характеристики институтов. Иерархия институтов.
5. Анализ кооперативного поведения в повторяющихся играх. Доверие как фактор стабильности социальной системы.
6. Классификация социальных действия М. Вебера.
7. Трансакционные издержки: понятие и классификация. Проблемы измерения трансакционных издержек.
8. Кардиналистский и ординалистский подходы к измерению трансакционных издержек.
9. Воздействие государственного регулирования на издержки трансакционного процесса. Роль государства в снижении трансакционных издержек.
10. Возникновение денежного обмена с позиции теории трансакционных издержек: модели Р. Клауэра и А. Алчяна.
11. Понятие системы прав собственности.
12. Основные категории правомочий А. Оноре.
13. Свойства эффективных прав собственности: модель Андерсена – Хилла и Филда.
14. Общая собственность и проблемы безбилетника.
15. «Трагедия общего достояния»: модель Варминга-Гордона.
16. Понятие внешних эффектов и их классификация. Модель Пигу.
17. Внешние эффекты и теорема Коуза.
18. Предоставление прав собственности и экономические исходы интернализации внешних эффектов в модели «ящик» Эджуорта.
19. Франчайзинговые соглашения и внешние издержки.
20. Выбор контракта в условия риска.
21. Функция рисковой полезности Неймана – Моргенштерна.
22. Ограниченная рациональность. Функция ценности Канемана-Тверски.
23. Контрактные риски оппортунистического поведения участников контракта.
24. Ассиметрия информации и предконтрактный оппортунизм.
25. Постконтрактный оппортунизм и проблема шантажа.
26. Моральная угроза, неблагоприятный отбор и отлынивание. Методы предотвращения оппортунистического поведения наемного работника.
27. Теория сигналов на рынке труда М. Спенса. Модель эффективного контракта.
28. Институциональные инвесторы и их роль в системе управления корпорацией.
29. Сравнительный институциональный анализ организаций.
30. Микроаналитический подход и процедура сравнительного анализа различных форм контрактации.
31. Выбор организационной структуры в зависимости от издержек управления и специфичности активов.
32. Институциональный анализ внутрифирменных структур.
33. Классификация межфирменных сетей. Понятие и модели сетевых корпораций.
34. Сетевые внешние эффекты. Введение единого технологического стандарта и проблемы блокировки.
35. Правовые системы нового и новейшего времени.
36. Функции права. Механизмы принуждения.
37. Теория государства Д. Норта.
38. Ограничение монопольной власти государства. Модель государства М. Олсена и М. МакГира.
39. Модель государства Р. Финдли и Дж. Уилсона.
40. Эффективность и справедливость политико-правовых решений: поиск критериев. Концепция утилитаризма И. Бентама.
41. Экономическая теория благосостояния. Принцип Парето.
42. Парадокс общественных благ МакГира-Марголиса.
43. Теория групповых интересов. Исследование коллективных действий М. Олсена.
44. Воздействие технического прогресса и государства на экономическое развитие в теории Д. Норта.
45. Технологические и институциональные изменения как главные детерминанты социального и экономического развития.

46. Способы изменения институциональной среды. Зависимость от траектории предшествующего развития или эффект исторической обусловленности.
47. Инкрементные и дискретные институциональные изменения. Импорт институтов.
48. Понятие и модели институциональных ловушек.

ГЛОССАРИЙ

Абсолютные права собственности – это те права, которые определены безотносительно соглашений между отдельными экономическими агентами.

Автократ – носитель суверенной власти, позволяющей присваивать любую собственность.

Агентские отношения (отношения управления поведением исполнителя) – это контракт, в рамках которого один или более субъектов (поручителей, принципалов) привлекают (нанимают) другого субъекта (исполнителя, агента) для выполнения действий (предоставления услуг) от их имени, что предполагает делегирование исполнителю некоторых прав принятия решений.

Адаптивная эффективность – наличие правил, формирующих направление развития экономической системы во времени.

Адаптивная эффективность институтов – способность институтов распределять правомочия между экономическими субъектами в складывающейся на данный момент ситуации.

Аллокативная эффективность – возможность достижения стандартного неоклассического критерия Парето.

Аллокативная эффективность институтов – способность институтов распределять правомочия между экономическими субъектами оптимальным образом.

Анкета (или опросный лист) – это объединенная единым исследовательским замыслом система вопросов, направленная на выявление мнений и оценок респондентов и получение от них информации об интересующих фактах.

Антимонопольное законодательство – законодательство, закрепляющее основные положения государственной антимонопольной политики, направленной на предупреждение и пресечение злоупотребления хозяйствующими субъектами доминирующим положением на товарном рынке, а также формы недобросовестной конкуренции и способы ее преодоления.

Артефакт – любая система, созданная человеком, для выполнения функции или достижения цели: самолет, симфония, министерство и др.

Асимметрия информации – неравномерное распределение информации, необходимой для заключения соглашения, между потенциальными контрагентами.

Атомизм – рассмотрение экономической системы как механической общности изолированных друг от друга индивидов.

Базовая компетенция фирмы – одна из форм экономии от разнообразия, возникающая в результате способности фирмы качественно осуществлять определенные виды деятельности. Обычно этот термин используется в тех случаях, когда фирма способна самостоятельно разрабатывать, изготавливать и реализовывать определенный продукт.

Безбилетника проблема – затрудненность осуществления взаимовыгодных коллективных действий из-за возможности получения экономическими агентами выгоды без участия в общих издержках.

Блокировка (lock-in) – неоптимальное состояние системы, которое является результатом прошлых событий и из которого не существует мгновенного выхода.

Бригадное производство – производственный процесс, в котором выпуск отдельных товаров не может быть определен отдельно для каждого рабочего.

«Бритва Оккама» – принцип, в соответствии с которым если две теории дают одинаковые предсказания, то предпочтение должно быть отдано более простому варианту.

Вертикальная интеграция – переход двух или большего числа смежных стадий в производстве и оптовой торговле в единую собственность и под единое управление, т.е. процесс замещения трансакций на рынках ресурсов и продуктов внутрифирменными трансакциями.

Властные отношения – отношения, при которых одна сторона (руководитель) имеет право, по крайней мере в определенных пределах, определять поведение другой стороны (подчиненного) и соответственно осуществлять надзор и контроль, вознаграждать и наказывать подчиненного.

Власть – социальные взаимодействия, где некоторые люди обладают способностью воздействовать на других людей.

Внесение залога – депонирование определенной денежной суммы (залога) в качестве гарантии выполнения обязательств по контракту.

Внешние институты – совокупность правил, которые структурируют взаимодействие индивидов в данной организации с внешней средой.

Внешние экстерналии – такие эффекты, которые являются внешними не только по отношению к данному контрактному отношению, но и по отношению к группе участвующих в контракте.

Внешняя защита контрактов – механизм, обеспечивающий соблюдение правил, структурирующих взаимодействие между экономическими агентами, посредством участия третьей стороны (суда, групп частной инициативы в форме незаконных организаций, профессиональных объединений и т.п.).

Внутренние институты – совокупность правил, которые структурируют взаимодействие между членами организации.

Внутренние экстерналии – такие эффекты, которые являются внешними по отношению к данному контрактному отношению, но внутренними по отношению к группе, участвующей в контракте.

Внутренняя защита контракта – механизм, обеспечивающий соблюдение правил, структурирующих взаимодействие между экономическими агентами, посредством самоограничения или действий контрагента.

Воровство – лишение владельцев определенного имущества, принадлежащего им по праву собственности.

Вторая теорема экономики благосостояния – утверждает, что всякое Парето-оптимальное состояние является равновесным для некоторого первоначального распределения вкладов факторов производства.

Вторая экономическая революция – радикальное изменение ресурсобеспеченности населения, основанное на эластичном предложении новых знаний, использовании капиталоемких технологий и соответствующих им форм экономической организации.

Вымогательство (шантаж) – форма постконтрактного оппортунистического поведения одного экономического агента, направленного на присвоение квазиренды, производимой с помощью специфических активов в результате инвестиций в них других экономических агентов. Проблема вымогательства непосредственно обусловлена ограниченным сроком действия контрактов и высокими издержками по их защите от нарушений.

Гарантированный (защищенный) долг, или заем – заем, обеспечением которого служит конкретный актив. При невыполнении заемщиком условий контрактного соглашения кредитор может на законном основании завладеть данным активом.

Гибридное институциональное устройство – долгосрочные контрактные отношения, сохраняющие автономию сторон, но предполагающие создание транзакционно специфических мер предосторожности, препятствующих оппортунистическому поведению участников.

Гистерезис (греч. hysteresis – отставание, запаздывание) – одна из форм зависимости движения экономической системы от ее прошлой траектории. Представляет собой зависимость конечных результатов системы от ее предшествующих результатов.

Горизонтальная интеграция – 1) экспансия, осуществляемая фирмой путем приобретения фирм-конкурентов или слияния с ними; 2) любое проникновение фирмы в смежные сферы деятельности без осуществления вертикальной интеграции.

Государственная собственность – набор правомочий на определенный ресурс принадлежит государству.

Государство – это организация со сравнительными преимуществами в осуществлении насилия, распространяющимися на географический район, границы которого определены его способностью облагать налогом подданных (по Д. Норт).

Государство контрактное – это государство, где порядок является непосредственным результатом соглашения между самостоятельными субъектами.

Государство эксплуататорское – это государство, являющееся агентом группы или класса, а его функция состоит в извлечении доходов из других групп индивидуумов в пользу данного класса.

Гражданское право – совокупность правовых норм, основанных на своде кодифицированных законодательных установлений. Например, римское право, Кодекс Наполеона и аналогичные кодексы, принятые в большинстве европейских стран.

Группа специальных интересов – совокупность агентов, характеризующихся совпадением экономических интересов, что означает заинтересованность каждого из участников группы в достижении соответствующих результатов.

Двусторонняя зависимость – воспроизводящееся отношение зависимости между покупателем и продавцом, когда один из них или оба осуществили долгосрочные специфические инвестиции в поддержку другого.

Двусторонняя структура управления – структура, в которой стороны остаются формально самостоятельными, хотя механизм цен дополняется объемами и графиками поставки и т.п., то есть двусторонними долгосрочными контрактами.

Деинституционализация – распространение поведения, противоречащего существующим правилам игры.

Денежный внешний эффект – экстерналия, возникающая вследствие влияния на величину дохода или издержек одного экономического агента объемов производства, ценовой политики, рекламы и других приемов конкуренции другого экономического агента.

Децентрализация – ситуация, когда власть и приказы не играют никакой роли в координации использования ресурсов (Х. Демсец).

Деятельность по оказанию влияния – действия, совершаемые в корыстных целях, чтобы повлиять на принимаемые другими лицами решения. Целью такой деятельности часто является перераспределение рент и квазирент.

Дивергенция (лат. *divergere* – расхождение) – расхождение признаков в процессе эволюции.

Диверсификация – для индивидуального инвестора – распределение инвестируемых средств между разнообразными активами; для фирмы – деятельность в различных сферах бизнеса. В обоих случаях целью диверсификации является снижение уровня риска.

Дилемма заключенных – стратегическая ситуация, смоделированная как игра нормального типа, в которой каждый игрок имеет предпочтительную стратегию – наилучшую вне зависимости от ожидаемого поведения других игроков, однако осуществление этих предпочтительных стратегий приводит к возникновению ситуации, по сравнению с которой Парето-предпочтительность является ситуацией, которая могла бы быть достигнута при осуществлении каких-либо иных стратегий. Описывает ситуацию, когда двое заключенных должны не сговариваясь выбрать линию своего поведения на следствии (признаваться или не признаваться), причем от этого зависит возможность минимизировать свой срок наказания.

Диктатура – система принятия решений, когда один агент систематически навязывает свой выбор другим участникам организации.

Дискретные институциональные изменения – радикальные изменения в формальных правилах.

Дихотомия (гр. *dichotomia* < *dicha* на две части + *tomē* сечение – разделение надвое) – способ классификации: классы, понятия, термины и др. разбиваются на пары соподчиненных элементов.

Доминирующая стратегия – стратегическое поведение фирмы, обеспечивающее ей максимизацию прибыли или минимизацию потерь. В теории игр считается, что игрок (фирма) выберет доминирующую стратегию, независимо от реакции своего партнера.

Достоверные обязательства (обещания, заслуживающие доверия) – информация, содержащаяся в условиях контракта или в поведении контрагентов, направленных на формирование ожиданий относительно гарантированного совершения тех или иных действий в будущем.

Задача обеспечения выполнения контракта – математическая задача минимизации издержек, которые несет поручитель, пытаясь побудить исполнителя, имеющего собственные интересы, действовать определенным образом. Именуется также задачей обеспечения выполнения контракта с минимальными издержками.

Заинтересованная сторона – любой индивид или группа, непосредственно заинтересованные в поддержании непрерывной и прибыльной деятельности фирмы (акционеры, кредиторы, работники, потребители, поставщики, жители районов, в которых фирма набирает персонал, и т. д.).

Игра – взаимоотношения экономических субъектов в ситуациях с заранее установленными правилами, когда необходимо принимать соответствующие решения.

Игра с ненулевой суммой – игра, во время которой группа игроков в целом изменяет свое благосостояние.

Игра с нулевой суммой – игра, в ходе которой происходит перераспределение выигрыша между участниками, причем выигрыш одних возникает за счет проигрыша других игроков.

Избирательные стимулы – это стимулы, которые применяются к индивидуумам избирательно, в зависимости от того, вносят они вклад в обеспечение коллективным благом или нет.

Издержки институциональной трансформации – затраты, связанные с переходом от одних правил к другим, от одних институтов к другим.

Иерархия – 1) идеальное распределение полномочий, при котором каждый работник имеет только одного начальника, а организация – единственного высшего руководителя; 2) любая система распределения полномочий между работниками с соответствующим их ранжированием.

Имплицитные контракты – взаимные обязательства сторон, не оформленные юридически, но выполнение которых стороны считают обязательным условием своих взаимоотношений.

Интенсивность стимулирования – установленная стимулирующим контрактом степень влияния улучшения результатов работы на ожидаемый доход работника.

Информационная асимметрия – различия в информации, которой располагают отдельные лица, в особенности в тех случаях, когда эта информация необходима для выработки эффективного плана или для оценки работы отдельных лиц.

Институт – ряд правил, которые выполняют функцию ограничений поведения экономических агентов и упорядочивают взаимодействие между ними, а также механизмы, обеспечивающие соблюдение данных правил.

Институциональная ловушка – неэффективность сложившихся институтов, устойчивых правил, т.е. повторяющееся следование поведенческим установкам, приводящим к неблагоприятным экономическим последствиям; другими словами, устойчивый неэффективный институт.

Институциональная среда – совокупность основополагающих политических, социальных и юридических правил, которые образуют базис для производства, обмена и распределения.

Институциональное проектирование – деятельность, направленная на разработку моделей экономических институтов, сознательно и целенаправленно внедряемых в хозяйственное поведение.

Институциональное равновесие – ситуация, в которой при данном соотношении сил игроков и при данном наборе контрактных отношений, образующих экономический обмен, ни один из игроков не считает для себя выгодным тратить ресурсы на реструктуризацию соглашений.

Институциональные изменения – процесс трансформации формальных и/или неформальных ограничений, а также соответствующих механизмов контроля над их соблюдением.

Институциональные инновации – новшества, которые осуществляются в формальных и неформальных правилах и при их взаимодействии.

Институциональные сделки – действия, предпринимаемые в соответствии с новыми экономическими условиями с целью установления нового институционального устройства (Д. Бромли).

Институциональные соглашения – договоры между индивидами и хозяйственными единицами, определяющими способы их кооперации и конкуренции.

Институциональный предприниматель – индивид или группа индивидов, объединяющих ресурсы для изменения существующей системы формальных ограничений.

Институциональный хаос (или институциональный вакуум) – сосуществование старых и новых правил и норм хозяйствования в переходных экономиках.

Интернализация внешнего эффекта – превращение внешних издержек (выгод) в элемент частных издержек (выгод).

Интерспецифические ресурсы – уникальные ресурсы, максимальная ценность которых достигается только в данной организации.

Интроспекции метод – определение предпочтений безотносительно бюджетных ограничений, что обусловило появление теории выявленных предпочтений.

Квазиоптимум – выбор наилучшей из доступных комбинаций выпуска, когда Парето-эффективный объем выпуска товаров невозможен.

Квазирента – доход, превышающий минимальную величину, необходимую для продолжения эксплуатации ресурса.

Классический контракт – двусторонний контракт, основанный на существующих юридических правилах, четко фиксирующий условия сделки, предполагающий санкции в случае невыполнения этих условий и решение споров в суде.

Коммунальная собственность – образующий исключительное право собственности набор правомочий определенной группы лиц.

Компенсация – возмещение потерь проигравшей стороне в связи с изменением правил.

Конвергенция – (лат. *convergere* – приближаться, сходиться) – схождение, сближение, приобретение сходных признаков.

Конгруэнтность институтов (лат. *congruens* – соразмерный, соответствующий, совпадающий) – соответствие формальных и неформальных правил, а значит и их изменений.

Контракты – это правила, структурирующие во времени и пространстве отношения между двумя (и более) экономическими агентами на основе спецификации обмениваемых прав и обязательств в соответствии с достигнутым между ними соглашением.

Кооперативная игра – такая игра, в которой наблюдается заключение соглашения между участниками. В экономике примером кооперативной игры может служить картель.

Корпорация – фирма, имеющая форму юридического лица и принадлежащая группе акционеров, причем имущество и собственность этой фирмы отделены от имущества и ответственности ее владельцев (ответственность каждого акционера ограничена его вкладом).

Корпоративная культура – комплекс общепринятых в фирме убеждений и ценностей, прецедентов, ожиданий, обычаев и процедур данной фирмы и поведения ее работников.

Корпорация закрытого типа – корпорация, обыкновенные акции которой не предлагаются для продажи на открытом рынке.

Корпорация открытого типа – корпорация, акции которой продаются и покупаются на фондовом рынке и тем самым могут быть приобретены любым инвестором.

Корректирующая субсидия – субсидия производителям или потребителям экономических благ, характеризующихся положительными внешними эффектами, которая позволяет приблизить предельные частные выгоды к предельным общественным.

Корректирующий налог – налог на выпуск экономических благ, характеризующихся отрицательными внешними эффектами, который повышает предельные частные издержки до уровня предельных общественных; направлен на корректировку ценовых диспропорций, вызванных влиянием «провалов» рынка.

Коррупция – одна из форм рентоориентированного поведения, означающая куплю-продажу эффективности предприятий, которая сопровождается снижением их среднеотраслевых издержек и выводом этих предприятий из легальной экономики.

Коспециализация – состояние двух активов, при котором каждый из них более продуктивен при использовании его в сочетании с другим. Коспециализированные активы должны быть уникальными в каком-то отношении и одновременно комплиментарными.

Критерий Калдора–Хикса – критерий оценки благосостояния, согласно которому благосостояние повышается, если те, кто выигрывает, оценивают свои доходы выше убытков потерпевших.

Культура – система воззрений, ценностей и знаний, которые широко распространены в обществе и передаются из поколения в поколение.

Кумулятивная причинность – экономическое развитие, характеризующееся причинным взаимодействием различных экономических феноменов, усиливающих друг друга (Т. Веблен). Можно перевести и как «положительная обратная связь».

Лоббизм – попытки влияния на представителей власти с целью принятия выгодного для ограниченной группы избирателей политического решения.

Логроллинг – практика взаимной поддержки путем «торговли голосами».

Меню контрактов – набор альтернативных вариантов соглашений, среди которых наемный работник может выбрать подходящую схему расчета своего вознаграждения, а также другие значимые параметры соглашения.

Метаконкуренция (или конкуренция между различными институтами) – соперничество между индивидами и группами, которое осуществляется посредством правил и институтов и определяется относительными успехами.

Метод – способ исследования явлений природы и общественной жизни, а в узком смысле – прием, способ или образ действия.

Методологический индивидуализм – аналитический прием, использующийся в современной экономической теории, определяющий экономических агентов как рациональных, автономных и равноправных и выводящий свойства системы из свойств ее элементов (индивидов). Применительно к институционализму: индивиды первичны, институты вторичны.

Механизм, обеспечивающий соблюдение правил (механизм санкционирования) – способ создания издержек для тех субъектов, чьи действия регламентируются соответствующими предписаниями.

Модель – условный образ объекта исследования, сущность и структура которого определяется как характеристиками объекта, так и целью исследования.

Модель нахождения удовлетворительного результата – поиск способа достижения некоего уровня, адекватного устремлениям индивидов (Г. Саймон). Модель нахождения удовлетворительного результата описывает процесс, ведущий к принятию решения: люди начинают поиск, когда не достигают цели своих устремлений, но при этом пересматривают и сами цели.

Моральная нагрузка – см. **субъективный риск**.

Мониторинг – проверка выполнения контрактных обязательств другой стороной.

Мультидивизиональная структура – разновидность организационной структуры фирмы, при которой фирма состоит из многочисленных специализированных по направлениям деятельности подразделений, пользующихся автономией в принятии оперативных решений и имеющих в своем распоряжении собственные функциональные службы (бухгалтерия, маркетинг и т. д.). Центральная администрация осуществляет планирование и координацию деятельности этих подразделений и оценивает результаты работы их руководителей.

Нарушение обязательств – сознательное невыполнение обещания или контракта, приносящее ущерб другой стороне.

Насилие – физическое ограничение возможностей, доступных одному индивиду (или группе), посредством воздействия на его способность реализовывать принимаемые решения; насилие – это проявление власти.

Национализация – процесс институционального изменения, в котором режим частной или коммунальной собственности трансформируется в режим государственной собственности.

Неблагоприятный отбор – см. **ухудшающий отбор**.

Недостоверность обязательств – ограниченная способность сторон придерживаться в будущем выбранного образа действий, особенно в том, что касается исключения оппортунистического поведения.

Нейтральный к риску – характеристика человека, безразличного к выбору между получением фиксированной денежной суммы и рискового дохода, ожидаемая величина которого равна данной фиксированной сумме.

Некоммерческая (бесприбыльная) организация – организация (часто корпорация), доход от деятельности которой за вычетом расходов должен оставаться в самой организации и использоваться для достижения стоящих перед организацией целей. Часто используется как форма организации благотворительной деятельности. Некоммерческая организация не имеет собственников, т. е. претендентов на остаточный доход.

Некооперативная игра – такая игра, в которой ее участники принимают самостоятельные решения по всем жизненно важным для них вопросам. Примером некооперативной игры может служить олигополия.

Необеспеченный заем – заем, погашение которого не обеспечивается какими-либо специфическими активами.

Неоклассический контракт – долгосрочный контракт в условиях неопределенности, когда невозможно заранее предвидеть все последствия заключаемой сделки.

Неопределенность – состояние внешней и внутренней по отношению к человеку среды, обусловленное ограниченной возможностью получения фактов, трансформации их в информацию и использования ее для выработки и реализации решения.

Неопределенность параметрическая – это вид неопределенности, допускающий приписывание каждому из возможных исходов (на основе замкнутости их множества) определенной вероятности.

Неопределенность структурная – это вид неопределенности, оставляющей множество возможных исходов событий открытыми для экономических агентов, принимающих решения.

Неполнота информации – отсутствие исчерпывающей информации, особенно в тех случаях, когда действия одной стороны не могут быть проконтролированы другими сторонами.

Неполнота контрактов – следствие радикальной неопределенности, состоящее в невозможности учета всех возможных в будущем событий и структуризации на этой основе взаимоотношений между экономическими агентами.

Неполные контракты – разновидность контрактов, в которых проявляется ограниченность рациональности как его участников, так и аутсайдеров (судов).

Неспецифические активы – активы, в равной степени полезные при использовании их в сочетании с любыми другими активами или в других формах.

Неформальные правила – это такие правила, которые, так же как и формальные, являются ограничителями поведения, но не зафиксированы в вербальной форме, а также защищены другими механизмами (в отличие от государства).

Неявный контракт – молчаливое понимание и признание сторонами обязанностей, которое не подкреплено юридической (или внешней) защитой.

Новая политическая экономия – наука, изучающая различные способы и методы, посредством которых люди используют правительственные учреждения в своих собственных интересах.

Новые комбинации – такое использование существующих ресурсов или создание новых ресурсов, которое не отражено в существующей системе цен, позволяет получать положительную экономическую прибыль.

Норма – стандарт (правило), регулирующий поведение в социальной обстановке. В одних социологических подходах используется понятие «норма», в других – «правила».

Обещания, заслуживающие доверия – см. **достоверные обязательства**.

Обратная (нисходящая) интеграция – одна из форм вертикальной интеграции, состоящая в передаче поставок исходных материалов под управление покупателя этих материалов, причем поставляемые материалы становятся его собственностью.

Обучение – непрерывное воспроизводство и преобразование знания, включая изменение отношений между агентом и внешней средой, а также структурирование познания и отбор информации (Дж. Ходжсон).

Общая собственность (или свободный доступ) – форма вовлечения ресурса в хозяйственный оборот, когда *ex ante* степень исключительности равна нулю.

Общие ресурсы – это ресурсы, ценность которых не зависит от нахождения в данной фирме: и внутри, и вне ее оцениваются одинаково.

Обычное право – совокупность правовых норм, основанных на обычае и установленном прецеденте судебных решений.

Ограниченная рациональность – это стремление человека к максимальному удовлетворению потребностей (полезности) с учетом не только внешних, но и внутренних ограничений, сопряженных с самими действиями человека в мире ограниченных ресурсов, начиная со сбора информации и заканчивая принятием решения (идентификации наилучшей из известных альтернатив), его выполнением на практике. В число ограниченных ресурсов попадают интеллектуальные возможности человека, его внимание, способность воспринимать и обрабатывать информацию, принимать на ее основе решения.

Односторонняя структура управления (единое управление) – структура, при которой рыночные трансакции превращаются во внутрифирменные, происходит вертикальная интеграция вперед и/или назад.

Олигархия – организация, которая порождает владычество избранных над избирателями, уполномоченных над уполномочившими, делегатов над делегировавшими.

Оппортунистическое поведение – это поведение человека, заключающееся в стремлении реализовать собственные интересы, которое сопровождается проявлениями коварства (О. Уильямсон). Известно несколько форм оппортунистического поведения. В числе наиболее часто упоминаемых — *ухудшающий отбор и субъективный риск*. Кроме следования собственным интересам основным условием оппортунистического поведения являются неопределенность и несовпадение с интересами контрагента.

Организация – совокупность людей, структурно обособленных упорядоченными процессами получения и переработки информации, принятия решений по некоторому набору вопросов, связанных с использованием ограниченных ресурсов. Это структурированное объединение людей разделяет (хотя бы частично) общие цели, но на базе различных мотиваций. Организации рассматриваются в качестве «игроков».

Остаточный доход – доход от актива или предприятия, остающийся после выполнения всех фиксированных обязательств.

Открытый доступ – форма вовлечения ресурса в хозяйственный оборот, когда *ex ante* – степень исключительности – равна нулю.

Отлынивание – форма постконтрактного оппортунистического поведения, основанная на возможности уменьшения собственником ресурса вклада в производимый продукт без соответствующего уменьшения его индивидуального дохода на основе стратегического манипулирования информацией о совершаемых действиях.

Относительные права собственности – это такие права, которые устанавливаются в рамках контрактов.

Отношенческий контракт – долгосрочный взаимовыгодный контракт, определяющий только общие условия и цели взаимоотношений сторон, механизмы принятия решений и разрешения конфликтов; в нем неформальные условия преобладают над формальными.

Отрицательный внешний эффект – эффект, возникающий в случае, когда деятельность одного экономического агента вызывает издержки других. При наличии отрицательного внешнего эффекта экономическое благо продается и покупается в большем по сравнению с эффективным объеме, т.е. имеет место перепроизводство товаров и услуг с отрицательными внешними эффектами.

Отсутствие эффектов богатства – состояние предпочтений, подразумевающее, что выбор между неденежными альтернативами не зависит от богатства или дохода индивида.

Парадокс голосования – противоречие, возникающее вследствие того, что голосование на основе принципа большинства не обеспечивает выявления действительных предпочтений общества относительно экономических благ.

Парето-оптимум – такое распределение благ, при котором невозможно улучшить чье-либо благосостояние (посредством перераспределения) без ущерба для благосостояния другого лица.

Парето-улучшение – такое перераспределение ресурсов, при котором благосостояние части экономических агентов повышается без понижения благосостояния другой части или когда повышается благосостояние всех экономических агентов.

Парето-эффективное размещение ресурсов – такое размещение ресурсов, при котором нельзя увеличить выпуск одного товара, не сократив выпуска другого.

Партнерство – фирма, которая принадлежит двум или более лицам, которые совместно владеют и управляют предприятием, получают часть прибыли и несут неограниченную ответственность за деятельность фирмы.

Патернализм – система принципов деятельности правительства или работодателей, которые берут на себя обеспечение личных потребностей граждан, одновременно устанавливая определенные нормы их поведения в качестве частных лиц, а также их отношений с государством (или работодателем) и другими гражданами.

Первая экономическая революция – радикальное изменение ресурсообеспеченности населения вследствие формирования исключительных прав собственности.

Переменные транзакционные издержки – 1) текущие издержки, необходимые для поддержания данного режима прав собственности; 2) издержки, связанные с изменением уровня специфичности ресурсов; 3) издержки, совершаемые для каждой транзакции отдельно.

Переходная рента – доход, возникающий в частном секторе в результате движения к равновесию, который некоторые экономические агенты получают благодаря занимаемым ими позициям.

Пластичные активы – это такие активы, издержки контроля использования которых после заключения контракта достаточно велики.

Поиск политической ренты – стремление получить экономическую ренту с помощью политического процесса.

Поиск ренты – см. **рентоориентированное поведение**.

Политический рынок – совокупность субъектов, организаций и процедур, обуславливающих формирование и изменение институциональной среды (преимущественно формальных правил).

Положительный внешний эффект – эффект, возникающий в случае, когда деятельность одного экономического агента приносит выгоды другим. При наличии положительного внешнего эффекта экономическое благо продается и покупается в меньшем по сравнению с эффективным объеме, т.е. имеет место недопроизводство товаров и услуг с положительными внешними эффектами.

Полный контракт – гипотетический контракт, предусматривающий все возможные варианты предпринимаемых действий и совершаемых платежей.

Постоянные транзакционные издержки – 1) первоначальные транзакционные издержки, связанные с переходом к режиму исключительных прав собственности; 2) издержки по созданию

информационной и коммуникационных систем; 3) издержки, совершаемые один раз для некоторого количества трансакций.

Постконтрактный оппортунизм – оппортунистическое поведение одной из сторон после подписания контракта. Двумя специфическими разновидностями постконтрактного оппортунизма являются субъективный риск и проблема шантажа (вымогательства).

Права – совокупность санкционированных действий, т.е. таких действий, которые не только формально разрешены (не запрещены), но и защищены тем или иным общественным способом.

Права собственности – санкционированные поведенческие отношения, возникающие между экономическими агентами по поводу использования ограниченных ресурсов.

Правила – общепризнанные и защищенные предписания, которые запрещают или разрешают определенные виды действий одного индивида (или группы людей) при взаимодействии их с другими людьми или группами.

Предконтрактный оппортунизм – оппортунистическое поведение одной из сторон перед подписанием контракта. Одной из разновидностей предконтрактного оппортунизма является ухудшающий отбор.

Предпочтения – упорядоченность в соответствии с некоторым критерием наборов благ, составляющих множество допустимых вариантов потребления.

Предпринимательство – процесс обнаружения и реализации новых возможностей использования известных ресурсов, открытия новых ресурсов, а также рынков реализации производимой продукции.

Презумпция легитимности – предполагаемая законность.

Претендент на остаточный доход – лицо, имеющее право на получение остаточного дохода от того или иного актива.

Прибылеориентированное поведение – стремление к получению прибыли на основе наиболее выгодного использования экономических ресурсов или их сочетания в ситуации конкуренции.

Приватизация – процесс институционального изменения, в котором режим государственной собственности трансформируется в режим частной собственности.

Приватизация спонтанная – использование доступа к ресурсам в личных целях, не обусловленное существующей системой формальных правил.

Привычка – более или менее самоподдерживающаяся склонность или тенденция к следованию предустановленной или благоприобретенной форме поведения (Дж. Ходжсон).

Принцип единоличной ответственности – принцип, согласно которому конечную ответственность за все работы, необходимые для решения определенной задачи, должно нести одно лицо.

Принцип неоднородности – положение, в соответствии с которым к быстро меняющимся условиям лучше приспосабливаются те системы, в которых есть неоднородные элементы, действующие по разным принципам.

Проблема общедоступного ресурса – ситуация, при которой несколько сторон могут использовать какой-либо ресурс в целях получения индивидуальной, выгоды, причем права собственности определены недостаточно четко, и стороны вынуждены установить, что каждая из них несет все издержки, связанные с использованием ею данного ресурса, и получает все блага, создаваемые в результате его использования, и обеспечивать соблюдение того условия. Именуется также проблемой безбилетника, особенно в тех случаях, когда отстранение неплательщиков от пользования ресурсом затруднено, или проблемой общественных благ. Возникающая вследствие таких ситуаций неэффективность привела к появлению термина трагедия общедоступных ресурсов.

Провалы государства – неспособность государства обеспечить эффективное распределение ресурсов и соответствие социально-экономической политики принятым в обществе представлениям о справедливости.

Провалы рынка – ситуации, когда рыночные механизмы не способны обеспечить эффективное распределение ресурсов. Причинами могут служить экономия от масштаба, экстерналии, отсутствие рынков и др.

Прямая (восходящая) интеграция – переход в собственность и под управление данной фирмы последующей стадии коммерческого цикла, например оптовой или розничной торговли продукцией этой фирмы.

Равновесие по Нэшу – набор стратегий, при котором ни у одного игрока не возникает стимула изменять правила принятия решений при заданной стратегии другого игрока.

Рассеяние ренты – ситуация, когда ее сумма равна совокупным издержкам поиска ренты.

Рациональное неведение – ситуации, когда избиратели не видят пользы в получении более подробной информации об альтернативах, из которых предстоит выбирать.

Рациональность инструментальная (неоклассическая теория) – рациональность, представленная в форме максимизирующего поведения, которое в условиях ограниченных ресурсов принимает форму задачи на оптимизацию: выбор средств для достижения экзогенно заданной цели.

Рациональность процедурная – нахождение рациональной процедуры принятия решений в условиях сложности и неопределенности.

Революционное развитие институтов – 1) революция как результат неразрешимой ситуации, возникающей ввиду отсутствия опосредующих институтов, позволяющих конфликтующим сторонам достигнуть компромисса и получить какие-то выгоды от потенциальных обменов; 2) означает импорт институтов, т.е. изменение, прежде всего формальных правил с целью отклонения от тупиковой траектории развития.

Рента – часть платы владельцу ресурса, превышающая альтернативные издержки ресурса, или доход от какой-либо деятельности сверх минимальной величины, необходимой для привлечения ресурсов в данную сферу деятельности.

Рентоориентированное поведение – это любой вид деятельности для получения дохода из легального монопольного положения. Как правило, это узурпация прав на перераспределение государственных ресурсов.

Реорганизация – перестройка отношений распределения полномочий и ответственности и каналов связи в существующей организации. В случае банкротства фирмы она проводит переговоры с целью пересмотра своих долговых обязательств и графика выплат и может также реорганизовать свою деятельность таким образом, чтобы исключить приостановку операций.

Репликация – создание себе подобной структуры.

Репутация – сложившиеся у индивида или в организации на основании прошлого опыта отношения к другому индивиду или организации, служащие основой для прогнозирования их поведения в будущем. Репутация – нематериальный актив, ценность которого определяется той мерой, в какой контрагенты опираются на репутацию в оценке будущего поведения данного экономического агента. Репутация может рассматриваться как неявный (имплицитный) контракт.

Рутины – стандартизованные правила принятия решений и осуществления деятельности, применяемые в течение определенного периода без корректировки (хотя при определенных обстоятельствах они и могут претерпевать весьма незначительные изменения).

Рынок – институт, существующий для облегчения обмена, или механизм передачи прав собственности.

Рынок институтов – это процесс, который позволяет индивидам выбирать правила игры в их сообществе. Посредством своих добровольных взаимодействий индивиды оценивают преобладающие правила, определяют и проверяют пригодность новых (С. Пейович).

Рынок институциональных сделок – решения отдельных индивидов относительно их включения в коллективные действия по формализации или внедрению новых институтов (Д. Бромли).

Рыночная стоимость фирмы – дисконтированная стоимость потока чистого дохода фирмы, оцененная на совершенном рынке капитала при предположении, что права собственности на потоки дохода могут передаваться без издержек и потери стоимости.

Самовыполняющийся контракт – контракт, обеспечение соблюдения условий которого не требует вмешательства субъекта, не являющегося участником данного контракта (третьей стороны).

Сверхиспользования ресурса проблема – результат существования режима открытого доступа, в соответствии с которым весь (или часть) доход от этого ресурса рассеивается.

Сетевой внешний эффект – вид внешних эффектов, при которых полезность блага для каждого из индивидов зависит от количества потребителей данного блага.

Сеть контрактов – по описанию А. Алчяна и Х. Демсеца, фирма как совокупность взаимосвязанных контрактных отношений (эксплицитных или имплицитных) между поставщиками, потребителями и работниками.

Слабая форма отбора – определение лучшей из доступных альтернатив в отличие от определения лучшей среди всех возможных, включая гипотетические, альтернативы.

Специфическая инвестиция – вложение капитала, создающее специфические активы.

Специфический актив – это вид актива, доход от использования которого в рамках одной конкретной транзакции устойчиво превышает доход от его использования в рамках любой другой транзакции. В результате инвестиций в специфические активы предпринявший их агент ограничен в последующем выборе партнера. Риск экспроприации потока квазиаренды, генерируемого данным активом, может привести к недоинвестированию в специфические активы, если *обязательства*, ограничивающие такого рода экспроприацию, *недостоверны*.

Спецификация прав собственности – создание режима исключительности использования вещи.

Специфический ресурс – ресурс, альтернативные издержки которого меньше дохода, который он приносит при наилучшем из возможных способов использования. По-другому, специфичность ресурса предполагает получение дохода, устойчиво превышающего величину альтернативных издержек.

Сравнительная статика – метод изучения экономической системы, заключающийся в изучении реакции равновесного значения неизвестной величины на заданные изменения параметров (при абстракции от процесса перехода от одного состояния к другому).

Статус-кво – набор существующих институтов, не исчерпывающий потенциала экономии на транзакционных и трансформационных издержках, но максимизирующих благосостояние данной группы.

Степень рассеивания дохода от ресурса, находящегося в свободном доступе – отношение недопроизведенного дохода к потенциальному R_1 , где R^* – фактическая величина дохода:
 $k = (R_1 - R^*)/R_1 = 1 - R^*/R_1$.

Субъективный риск – первоначально термин страхового дела, характеризовавший склонность владельцев страховых полисов в меньшей степени заботиться о предотвращении или уменьшении убытков, от которых они застрахованы. В настоящее время данный термин применяется также для обозначения формы постконтрактного оппортунизма, которая возникает в тех случаях, когда контроль за совершением действий, требуемых или подразумеваемых контрактом, затруднен. Один из видов субъективного риска – отлынивание.

Теорема Коуза – предположение, согласно которому при отсутствии эффекта богатства и незначительных транзакционных издержках исход переговорного процесса или контрактных отношений (исключая распределительные аспекты) не зависит от первоначального соотношения собственности, богатства или имущественных прав, а определяется исключительно фактором эффективности.

Теория игр – общий аналитический подход к моделированию социальных ситуаций, при котором подробно определяются информированность, возможные действия и мотивации действующих лиц, или игроков, а также последствия и результаты этих действий.

Теория общественного выбора – теория, изучающая различные способы и методы, посредством которых люди используют правительственные учреждения в своих собственных интересах.

Толлинг (давальчество) – форма гибридного институционального соглашения, в котором предусматривается сохранение права собственности поставщика промежуточной продукции на конечный продукт при условии оплаты добавленной стоимости его производителю.

Транзакционные издержки – 1) издержки, связанные с осуществлением сделки, или альтернативные издержки, возникающие в случае неосуществления увеличивающей эффективность сделки; 2) ценность ресурсов, используемых для планирования, адаптации и контроля над выполнением поставленных задач в различных структурах, упорядочивающих отношения между экономическими агентами, обменивающимися правами собственности и свобод; 3) ценность ресурсов, используемых в ходе решения проблемы координации и распределительных конфликтов в рамках и по поводу «правил игры» различного уровня (имеется в виду *институциональная среда и институциональные соглашения*).

Транзакция – 1) обмен правами собственности и свобод, принятых в обществе (Дж. Р. Коммонс); 2) деятельность человека в форме отчуждения и присвоения прав собственности и свобод, принятых в обществе, которые осуществляются в процессе планирования, контроля выполнения обещаний, а также адаптации к непредвиденным обстоятельствам.

Трансплантация – процесс заимствования институтов, развившихся в иной институциональной среде. Смысл трансплантации состоит в ускорении институционального развития, однако при этом возникает опасность дисфункции трансплантированных институтов.

Трансформация внешних эффектов во внутренние – процесс приближения предельных частных издержек (и соответственно выгод) к предельным социальным издержкам (выгодам).

Трансформационные издержки – производственные затраты, сопровождающие процесс физического изменения материала и получения продукта, обладающего определенной ценностью.

Трехсторонняя структура управления – структура, включающая третью сторону для разрешения конфликтов, а именно арбитражные или специализированные суды.

Уклонение от риска – предпочтение гарантированного дохода меньшей величины ожидаемому доходу большей величины или ситуация, когда полезность гарантированного дохода больше ожидаемой полезности дохода той же величины.

Управление поведением исполнителя – см. **агентские отношения**.

Утилитаризм (лат. *utilitas* – польза, выгода) – 1) индивидуалистическое направление в этике, признающее пользу или выгоду критерием нравственности; особенное распространение получил в Англии конца XVIII – начала XIX вв. (Бентам, Милль); 2) направление экономической теории, сторонники которого полагают, что общественное благосостояние представляет собой сумму функций индивидуальных полезностей всех членов. Поэтому справедливость, по мнению утилитаристов, существует там и тогда, где и когда удастся максимизировать совокупную полезность всех членов общества.

Ухудшающий отбор – первоначально термин из области страхового дела, употреблявшийся для характеристики тенденции, в соответствии с которой покупатели страховых полисов образуют неслучайную выборку из общей массы населения. Сейчас термин используется для характеристики одной из разновидностей предконтрактного оппортунизма, возникающей когда одна из сторон располагает конфиденциальной информацией относительно факторов, которые повлияют на общую выгоду предполагаемого контракта для другой стороны, и когда сторона, обладающая такой информацией, согласится на заключение контракта лишь в том случае, если он будет особо невыгоден для другой стороны.

Фирма – экономический субъект, обладающий хозяйственной самостоятельностью и выполняющий три функции: он покупает ресурсы (факторы производства), использует их для производства продукта и продает продукт; под фирмой понимается коалиция владельцев факторов производства, связанных между собой сетью контрактов, в результате чего достигается минимизация трансакционных издержек.

Фирма с функциональной организационной структурой – фирма, в которой каждая из традиционных функций (бухгалтерия, сбыт, производство и т.д.) – контролируется одним управляющим органом в отличие от фирмы с мультидивизиональной структурой.

Фирма, принадлежащая работникам – фирма, в которой контрольный пакет акций принадлежит членам трудового коллектива.

Фокальная точка – психологический феномен, позволяющий обеспечить согласованность действий экономических агентов в условиях, когда возможность непосредственного обмена информацией исключена.

Формальные правила – это такие правила, которые создаются преднамеренно, легко могут быть зафиксированы в вербальной и/или письменной форме и обеспечены легальной и специализированной защитой со стороны государства.

Франчайзинг – форма гибридного институционального соглашения, в котором одна фирма предоставляет права на использование своего имени другой фирме наряду с обеспечением информацией о ноу-хау, оказании технической помощи и контролем над качеством оказываемых услуг.

Фундаментальная трансформация – процесс превращения отношений конкуренции *ex ante* в отношения двусторонней зависимости (или отношений с малым числом участников) *ex post* посредством вовлечения в *транзакцию специфических активов*. Фундаментальная трансформация сопряжена с возникновением издержек переключения для участника транзакции — обладателя прав собственности на специфический актив.

Холдинговая компания – объединение, являющееся собственником нескольких других фирм, однако не осуществляющее никакой деятельности по управлению ими или осуществляющее ее в незначительном объеме.

Холизм (или органицизм) – 1) преобладание социальных отношений над психофизическими качествами индивидов, что определяет сущностные свойства экономической системы; 2) объяснение поведения и интересов индивидов через характеристики институтов, которые предопределяют их взаимодействия (институты первичны, индивиды вторичны).

Хреодный эффект – то или иное явление, развивающееся по неоптимальному пути в силу случайных причин, причем чем дальше продолжается такое развитие, тем труднее свернуть с выбранной траектории.

Частная собственность – набор правомочий на определенный ресурс и право принятия решений принадлежит одному индивиду.

Частный порядок улаживания конфликтов – способ урегулирования спорных вопросов между сторонами контракта, который не предполагает участия в той или иной форме судов. Является следствием неустранимой с помощью судов неполноты контрактов.

Чисто общественное благо – такое благо, которое потребляется коллективно всеми гражданами независимо от того, платят люди за него или нет. Чисто общественное благо характеризуется двумя свойствами: неизбирательностью и неисключаемостью в потреблении. Такими свойствами обладает, например, национальная оборона.

Чисто частное благо – такое благо, каждая единица которого может быть продана за отдельную плату. Оно характеризуется двумя свойствами: конкурентностью и исключаемостью.

Шантаж – см. **вымогательство**.

Эволюционные институциональные изменения – непрерывные приращения изменений в такой институциональной среде, которая допускает эти изменения.

Эволюционное развитие институтов – легализация неформальных ограничений, т.е. придание лежащим в их основе правилам силы закона и превращение этих ограничений в формальные.

Экономические правила – это правила, определяющие возможные формы организации хозяйственной деятельности, в рамках которой отдельные индивиды или группы кооперируются друг с другом или вступают в конкурентные отношения.

Экономический эксперимент – искусственное воспроизведение экономического явления или процесса с целью изучения в наиболее благоприятных условиях и дальнейшего практического изменения.

Экономия от масштаба – снижение средних удельных издержек, которое может быть достигнуто при выпуске одного продукта в больших количествах.

Экономия от разнообразия – снижение общих издержек, которое может быть достигнуто при производстве группы продуктов только одной фирмой по сравнению с тем случаем, когда данные продукты в тех же количествах производятся несколькими самостоятельными фирмами.

Экспериментальная экономика – направление экономической науки, осуществляющее поиск и апробацию методов проверки постулатов экономической теории в лабораторных условиях.

Экстерналии – действия одной из сторон, не опосредованные рынком, которые оказывают влияние на благосостояние других сторон.

Эрроу–Пратта коэффициент – показатель интенсивности уклонения от риска, величина которого определяется как отношение второй производной функции полезности к предельной полезности.

Эффект богатства – изменение величины денежной суммы, которую потребитель готов уплатить за какой-либо предмет, обусловленное изменением материального положения потребителя.

Эффект Веблена – феномен, нарушающий закон спроса и гласящий, что при прочих равных условиях чем выше цена определенных товаров, тем больше объем спроса на них. Согласно концепции «демонстративного потребления», представители класса богатых покупают многие товары не из-за того, что эти товары удовлетворяют их личные потребности, а из-за того, чтобы «выделиться» среди других, продемонстрировать себя как состоятельных людей.

Эффективность с учетом стимулов – эффективность с учетом ограничений, налагаемых необходимостью обеспечения стимулов.

Эффективный – любое распределение ресурсов, контракт или организация в том случае, если не существует такой альтернативы, которая была бы, по меньшей мере, не хуже рассматриваемого варианта и которая являлась бы определенно предпочтительной, по крайней мере для одного лица.

Эффективные правила – правила, которые «прекращают неудачные усилия и поддерживают удачные усилия» (по Д. Норту).

МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ДЛЯ ПРЕПОДАВАТЕЛЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Целью изучения дисциплины является углубленное изучение институционального направления экономики, являющегося сегодня одним из наиболее влиятельных школ в современной экономической науке.

Задачи освоения дисциплины:

- расширить знания понятийного аппарата институциональной экономики;
- закрепить знания в области институционального подхода к приемам и методам анализа экономических процессов;
- сформировать устойчивые навыки самостоятельного институционального анализа современной экономики.

Форма промежуточной аттестации – экзамен.

Методические рекомендации для преподавателей

Тема занятия	Виды учебных занятий	Способы учебной деятельности	Методы обучения, формы педагогического общения	Средства обучения	Формы контроля
1	2	5	6	7	8
Тема 1. Эволюция институционализма и особенности анализа социально-экономических институтов	Лекция	Коллективный	<i>метод</i> - объяснительно-иллюстративный <i>форма общения</i> – монолог с элементами диалога	печатные (учебники, учебные пособия) электронные презентации	Устные ответы студентов на вопросы преподавателя по теме (по ходу лекции или в конце занятия), конспект
	Семинар	Коллективный индивидуальный	Дискуссионный метод Формы: - диалог (преподаватель – студенты) - полилог (дискуссия)	печатные (раздаточный материал) электронные презентации	Опрос, выступление с докладами (сообщениями), дискуссия, Выполнение тестовых заданий
Тема 2. Теория транзакционных издержек	Лекция	Коллективный	<i>метод</i> - объяснительно-иллюстративный <i>форма общения</i> – монолог с элементами диалога	печатные (учебники, учебные пособия) электронные презентации	Устные ответы студентов на вопросы преподавателя по теме (по ходу лекции или в конце занятия), конспект
	Семинар	Коллективный, индивидуальный	Дискуссионный метод Формы: - диалог (преподаватель – студенты) - полилог (дискуссия)	печатные (раздаточный материал) электронные презентации	Опрос, выступление с докладами (сообщениями), дискуссия, Выполнение тестовых заданий

Тема 3 Теория прав собственности	Лекция	Коллективный	<i>метод</i> - объяснительно-иллюстративный <i>форма общения</i> – монолог с элементами диалога	печатные (учебники, учебные пособия) электронные презентации	Устные ответы студентов на вопросы преподавателя по теме (по ходу лекции или в конце занятия)
	Семинар	Коллективный, индивидуальный	Дискуссионный метод Формы: - диалог (преподаватель – студенты) - полилог (дискуссия)	печатные (раздаточный материал) электронные презентации	Опрос, выступление с докладами (сообщениями), дискуссия, решение задач, Выполнение тестовых заданий
Тема 4. Теория контрактов	Лекции	Коллективный	<i>метод</i> - объяснительно-иллюстративный <i>форма общения</i> – монолог с элементами диалога	печатные (учебники, учебные пособия) электронные презентации	Устные ответы студентов на вопросы преподавателя по теме (по ходу лекции или в конце занятия), конспект
	Семинар	Коллективный-индивидуальный	Дискуссионный метод Формы: - диалог (преподаватель – студенты) - полилог (дискуссия)	печатные (раздаточный материал), Для эссе: печатные (учебники, учебные пособия) информационные ресурсы интернета	Обсуждение докладов и сообщений, обсуждение выполненных самостоятельных заданий (эссе)
Тема 5. Теория экономической организации	Лекция	Коллективный	<i>метод</i> - объяснительно-иллюстративный <i>форма общения</i> – монолог с элементами диалога	печатные электронные презентации	Устные ответы студентов на вопросы преподавателя по теме (по ходу лекции или в конце занятия), конспект
	Семинар	Коллективный индивидуальный	Дискуссионный метод Формы: - диалог (преподаватель – студенты) - полилог (дискуссия)	печатные (раздаточный материал), электронные презентации	Опрос, выступление с докладами (сообщениями), дискуссия, решение задач, Выполнение тестовых заданий
Тема 6. Новая институциональная	Лекция	Коллективный	<i>метод</i> - объяснительно-иллюстративный	печатные электронные	Устные ответы студентов на вопросы преподавателя по теме

экономическая теория государства			<i>форма общения</i> – монолог с элементами диалога	презентаци и	(по ходу лекции или в конце занятия), конспект
	Семинар	Коллективно-индивидуальный	Дискуссионный метод Формы: - диалог (преподаватель – студенты) - полилог (дискуссия)	печатные (раздаточный материал), электронные презентации	Опрос, выступление с докладами (сообщениями), дискуссия, решение задач, Выполнение тестовых заданий
Тема 7. Кооперация и логика коллективного действия. Теория институциональных изменений	Лекция	Коллективный	<i>метод</i> - объяснительно-иллюстративный <i>форма общения</i> – монолог с элементами диалога		Устные ответы студентов на вопросы преподавателя по теме (по ходу лекции или в конце занятия), конспект
	Семинар	Коллективно-индивидуальный	Дискуссионный метод Формы: - диалог (преподаватель – студенты) - полилог (дискуссия)	печатные (монография, научные статьи, тесты) электронные презентации	Обсуждение докладов и сообщений, дискуссия, выполнение тестовых заданий
Тема 8. Новая неоклассическая теория государства	Лекция	Коллективный	<i>метод</i> - объяснительно-иллюстративный <i>форма общения</i> – монолог с элементами диалога	печатные (монография) электронные презентации	Устные ответы студентов на вопросы преподавателя по теме (по ходу лекции или в конце занятия), конспект
	Семинар	Коллективно-индивидуальный	Дискуссионный метод Формы: - диалог (преподаватель – студенты) - полилог (дискуссия)	печатные (монография, научные статьи, тесты) электронные презентации	Обсуждение докладов и сообщений, дискуссия, выполнение тестовых заданий
Тема 9. Современный институционализм: возможности для прогресса	Семинар	Коллективно-индивидуальный	Дискуссионный метод Формы: - диалог (преподаватель – студенты) - полилог (круглый стол)	печатные (монография, научные статьи, тесты) электронные презентации	Обсуждение докладов и сообщений, итоговая дискуссия в рамках проведения круглого стола

Тематический план изучения дисциплины «Институциональная экономика»

Год набора: 2017,2018,2019,2020 Форма обучения: очная

Наименование разделов и тем	Всего	Трудоемкость по дисциплине					СРС	Формируемые компетенции
		конт. работ	в т.ч.					
			лекции	лаб. работы	практ. т./сем			
Эволюция институционализма и особенности анализа социально-экономических институтов	12	4	2		2	8	ПК-4 ПК-7	
Теория трансакционных издержек	14	6	4		2	8	ПК-4 ПК-7	
Теория прав собственности	52	44	3		1	8	ПК-4 ПК-7	
Теория контрактов	12	4	3		1	8	ПК-4 ПК-7	
Теория экономической организации	14	6	4		2	8	ПК-4 ПК-7	
Новая институциональная экономическая теория государства	14	6	4		2	8	ПК-4 ПК-7	
Кооперация и логика коллективного действия. Теория институциональных изменений	12	4	2		2	8	ПК-4 ПК-7	
Новая неоклассическая теория государства	14	6	4		2	8	ПК-4 ПК-7	
Современный институционализм: возможности для прогресса	13	6	4		2	7	ПК-4 ПК-7	
Контроль	27	27						
Итого по дисциплине	144	73	30	-	16	71		
Зачетных единиц	4							

Год набора: 2017,2018,2019,2020 Форма обучения: заочная

Контроль	9	9					
Итого по дисциплине	144	29	8		12	115	
Зачетных единиц	4						